

"Verwerkende industrie stuwt appelprijzen omhoog"

nieuws

De perenoogst is binnen, de appels worden nog volop geplukt. De perenoogst is dit jaar top en de appels zien er ook goed uit. "Dit is een gezegend jaar voor het fruit", zegt teler Ludo Lousbergh. De veilingen zijn ook optimistisch over de prijs. "De appels voor verwerking in bijvoorbeeld drankjes en yoghurt halen hoge prijzen en dat duwt de rest van de prijzen omhoog," zeggen Filip Lowette en Christian Gustin van de Belgische Fruitveiling.

🕒 27 SEPTEMBER 2007 – LAATST BIJGEWERKT OM 14 SEPTEMBER 2020 14:01

De perenoogst is binnen, de appels worden nog volop geplukt. De perenoogst is dit jaar top en de appels zien er ook goed uit. "Dit is een gezegend jaar voor het fruit", zegt teler Ludo Lousbergh. De veilingen zijn ook optimistisch over de prijs. "De appels voor verwerking in bijvoorbeeld drankjes en yoghurt halen hoge prijzen en dat duwt de rest van de prijzen omhoog," zeggen Filip Lowette en Christian Gustin van de Belgische Fruitveiling.

Vorig jaar waren er veel appels en ook dit jaar lijkt de oogst groot. "We denken dat we iets minder appels zullen hebben dan vorig jaar," zeggen Filip Lowette en Christian Gustin. "Maar dat komt ook omdat appelbomen zijn vervangen door perenbomen. Het gamma appels wordt groter. Vroeger was dat vooral jonagold, nu zijn er ook nieuwe rassen. Die nieuwe variëteiten zijn goed, maar we kunnen toch niet oneindig blijven diversifiëren. België blijft toch een jonagoldland". Onze appels profiteren trouwens van de vorst die de oogst in Oost-Europa heeft gevelde. Ze moeten het daar met 45 procent minder stellen en dat stuwt de prijzen van onze appels omhoog.

Zijn de telers ook gelukkig over de oogst? "Dankzij de mooie maand april is 2007 een gezegend jaar voor het fruit", zegt teler Ludo Lousbergh. "Maar of die kwaliteit ook opbrengt, weten we nu nog niet". Wat denkt hij van de nieuwe rassen? "Wij hebben sowieso verschillende soorten appels om zo het risico te spreiden. We hebben elstar, gala, golden, jonagold en pinova. Die pinova is een nieuw ras, maar gelukkig geen clubras. Ik kan dus vrij over mijn appels beschikken, de veiling zorgt alleen voor de verkoop. Zo werkt het wel goed. Maar ik hou niet van clubs die alles van je overnemen, ik wil vrij zijn".

Bij teler Peter Pulinx staat een Poolse vrachtwagen klaar om fruit in te laden. "Ik verkoop trouwens vooral rechtstreeks aan het buitenland. Dat kan omdat mijn vrouw een exportbedrijf heeft". Heeft hij nieuwe rassen? "Ja, greenstar. Een goede appel, maar ik ben niet gelukkig met het verkoopsysteem dat je daar verplicht bij moet nemen. De veiling (in dit geval Veiling Haspengouw) rekent te veel kosten aan. Ze pronken dan graag met de prijs waaraan die wordt verkocht, maar daar moet je dan nog de kosten van aftrekken. Daarom planten de telers ook geen greenstar bij".

Renaat Kuipers, directeur van Veiling Haspengouw, is het niet eens met die kritiek. "De kosten voor greenstar zijn dezelfde als die voor andere appels. Ik kan wel begrijpen dat een teler liever vrij is, maar je kiest natuurlijk zelf of je in zo'n gesloten systeem wil stappen. Greenstar is trouwens de tweede duurste appel, alleen voor kanzi kregen de telers vorig jaar meer. Maar dat is nu net een clubsysteem: zorgen dat handelaars de telers niet tegen elkaar kunnen uitspelen om zo de prijzen te drukken. Fruitbedrijven nemen dat systeem van ons over, kijk maar naar evelina-appels".

"Ik voorspel trouwens dat we over enkele jaren meer greenstar dan kanzi zullen hebben", zegt Renaat Kuipers. "Dat merk ik aan de vraag vanuit Duitsland. Grote voordeel van de greenstar is dat de industrie geïnteresseerd is én dat het rendement hoog is". Tot nu toe staan er in België 311.000 bomen greenstarbomen en 330.000 kanzi. De laatste winter zijn er 67.000 kanzibomen geplant en 1.200 greenstar. "Maar er zijn ook 50.000 greenstarbomen besteld. Die zijn dan voor Europa", aldus nog Kuipers.(MP)

Lees ook: geVILT: "Nooit penetreerde een nieuwe appel sneller dan kanzi"

Bron: Het Belang van Limburg

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17

1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws

screenreader.visit us on our bluesky page: <https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social>

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by Who Owns The Zebra