

Tessengerlo Chemie zoekt koper voor kaliumsulfaattak

nieuws

Tessengerlo Chemie werkt aan de verkoop van zijn kaliumsulfaatafdeling. De chemiegroep zit aan tafel met twee kandidaat-kopers, waaronder het Duitse K+S Kali, één van de topspelers op die markt. De verkoop past in de afbouw van een aantal historische producten van het chemiebedrijf.

🕒 27 MEI 2010 – LAATST BIJGEWERKT OM 14 SEPTEMBER 2020 14:11

Lees meer over:
toelevering

Tessengerlo Chemie werkt aan de verkoop van zijn kaliumsulfaatafdeling. De chemiegroep zit aan tafel met twee kandidaat-kopers, waaronder het Duitse K+S Kali, één van de topspelers op die markt. Tessengerlo Chemie lijkt met de verkoop werk te maken van de aangekondigde transformatie. Historische producten worden afgebouwd en de groei van het bedrijf moet komen van gelatine en andere specialiteiten. Begin mei liet de nieuwe topman Frank Coenen weten dat Tessengerlo Chemie aan een transformatie begon. De verkoop van de kaliumsulfaattak is daarbij een eerste stap. De groep bevestigt dat ze gesprekken voert, aldus De Tijd. "We bekijken het dossier met twee partijen. De knoop is nog niet doorgehakt. Dat zal over enkele weken of maanden gebeuren", stelt woordvoester Greet Duser.

Bij de publicatie van de eerste kwartaalcijfers van 2010 zag het bedrijf de toekomst van de divisie minerale chemie (kaliummeststoffen en veevoederfosfaten) nog positief in, na de desastreuze prestaties van landbouwgrondstoffen in 2009. Tessengerlo Chemie zag, zoals verwacht, de vraag naar kaliummeststoffen duidelijk hernemen. De groep toonde zich optimistisch over een verder herstel van de volumes in de loop van 2010, na de historisch lage volumes voor de hele sector in 2009.

De opbrengsten van de kaliummeststoffen stegen ondanks een beduidend lagere gemiddelde verkoopprijs in vergelijking met het hoge prijsniveau van het eerste kwartaal van 2009. Tessengerlo Chemie schreef de opbrengststijging met 3 procent

van de divisie minerale chemie volledig toe aan volumegroei. Globaal compenseerden de hogere volumes ruimschoots de lagere brutomarges, met een hogere brutowinst als resultaat.

Bron: Belga/eigen verslaggeving

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

 screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

 screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

 screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

 screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws

 screenreader.visit us on our bluesky page:
<https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social>

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by Who Owns The Zebra