

Ter Beke rekent hogere kosten vertraagd door aan klanten

Ter Beke heeft het voorbije jaar minder winst geboekt. Het Oost-Vlaamse voedingsbedrijf kon zijn hogere kosten voor onder meer energie, grondstoffen en verpakking slechts vertraagd doorrekenen aan zijn klanten. De brutowinst (ebitda) daalde over heel 2022 met zo'n 22 procent tot 36 miljoen euro. Na belastingen bleef er 4,5 miljoen euro over (-38 procent). De omzet van Ter Beke steeg wel het afgelopen jaar, met 12 procent naar 781,4 miljoen euro. In volume heeft het voedingsbedrijf minder verkocht, maar aan hogere prijzen.

24 FEBRUARI 2023 – LAATST BIJGEWERKT OM 25 FEBRUARI 2023 10:52

Lees meer over:
inflatie
voedingsindustrie



Ter Beke stelt voor om het brutodividend te behouden op vier euro bruto, in de vorm van een keuzedividend. Vooral bij de 'bereide gerechten' zoals Come a Casa was er een forse omzetstijging: +24 procent tot 338,9 miljoen euro. De prijzen werden opgetrokken en de foodservice-activiteit herstelde na corona, staat in een persbericht. Ter Beke zegt dat de inflatie van de prijzen in de winkel niet hebben geleid tot een daling van de consumptie. Maar doordat de kosten slechts vertraagd konden worden doorgerekend, lag de winst in deze afdeling wel nog 22 procent lager dan in 2021. Wat de divisie 'hartig beleg' betreft, was er slechts een omzetstijging met vijf procent tot 442,5 miljoen euro. Ook hier werden de kosten met vertraging doorgerekend, maar de consumptie daalde en een aantal contracten werden niet verlengd. De brutowinst in deze afdeling zakte met 27 procent. De geplande overname van Imperial-Stegeman met onder meer de merken Aoste en Marcassou, is nog steeds niet goedgekeurd door de mededingingsautoriteiten, zegt Ter Beke. Vorig jaar maakte het bedrijf 2,3 miljoen kosten ter voorbereiding van de overname.

Shift naar plantaardig

Het meerjarige strategisch plan van Ter Beke, waarbij ingezet wordt op nieuwe plantaardige producten en het digitaliseren en duurzamer maken van zijn processen, zou vanaf 2023 de eerste vruchten moeten afwerpen, klinkt het. De uitrol gaat wel gepaard met extra kosten. Het voedingsbedrijf is vooral optimistisch over zijn afdeling bereide gerechten, waar men verwacht dat de onderliggende brutowinst weer op het niveau van 2021 zal liggen. Bij de afdeling hartig beleg vreest men lagere volumes door het verlies van een aantal contracten en een onderliggende brutowinst die nog niet op het niveau van 2021 zal liggen, maar wel hoger zal zijn dan vorig jaar.

"Het geven van verdere vooruitzichten rond de beschikbaarheid en inflatie van grondstoffen blijft een moeilijke opdracht, zeker in tijden van onzekerheid. De algemene schaarste aan bepaalde grondstoffen, ingrediënten en verpakkingsmaterialen kan in sommige gevallen leiden tot toeleveringsproblemen aan klanten wegens overmacht. Door de globaal geziene kortere contractperiodes kunnen bijkomende of verloren verkoopvolumes sneller dan in het verleden een impact hebben op de resultaten van de groep", luidt het nog.

VILT vzw

Koning Albert II Laan 35
1000 Brussel
Belgium

Contact

T • 0473 59 41 39
M • info@vilt.be

Volg ons op:

screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>
screenreader.visit us on our twitter page: https://twitter.com/vilt_nieuws
screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>
screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

© 2024 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

Webdesign by Who Owns The Zebra