nieuws

Studenten verkopen landbouwproducten online

nieuws

Drie studenten van de Hogeschool in Gent zijn gestart met een vrij uniek maar tijdelijk bedrijfje. Tom Willems uit Sint-Margriete en Sander Cools uit Sint-Laureins verkopen samen met Francis Haerinck uit Kruishoutem allerlei hoeveproducten via de computer. Mensen kunnen die online bestellen. Een sms of een telefoontje kan natuurlijk ook altijd. Op vrijdagmiddag wordt alles thuisbezorgd. De studenten benadrukken dat ze de groentetelers in het Meetjesland geen concurrentie willen aandoen.

24 OKTOBER 2008 – LAATST BIJGEWERKT OM 14 SEPTEMBER 2020 14:05

Drie studenten van de Hogeschool in Gent zijn gestart met een vrij uniek maar tijdelijk bedrijfje. Tom Willems uit Sint-Margriete en Sander Cools uit Sint-Laureins verkopen samen met Francis Haerinck uit Kruishoutem groenten en fruit via de computer. Op vrijdagmiddag wordt alles thuisbezorgd.

Sander en Tom zitten in hun derde jaar van de Hogeschool Gent. 'We volgen er de bachelorrichting landbouw', vertellen de twee jonge twintigers. Eén van de opdrachten uit het lopende schooljaar is het opstarten van een kleinschalig bussinessproject. Wij hebben voor iets vrij unieks gekozen dat de naam Agrishop meekreeg".

Omdat de ouders van beiden jongens actief zijn in de boerenstiel, was de keuze snel gemaakt. "Ons concept bestaat erin om allerlei hoeveproducten zoals appelen, aardappelen, wortelen en ajuin te verkopen. We prijzen onze artikels aan via de computer. Mensen kunnen die online bestellen. Een sms of een telefoontje kan natuurlijk ook altijd.

De studenten hebben hun werkgebied vooral beperkt tot het Meetjesland. Op vrijdag zetten ze alles netjes aan de achterdeur af. Bestellingen op maat, zeg maar. Met dat idee willen we de consument laten genieten van producten die rechtstreeks van de land- of tuinbouwer komen. We mikken vooral op de minder mobiele mensen die de tijd niet meer vinden om hun producten te gaan kopen.

Het is een echt bedrijf geworden, vertellen de twee Gentenaren. Eerst moesten we op zoek naar startkapitaal. Een bedrijf oprichten, kost geld natuurlijk. Alleen al in het reclamebudget kruipt een aardige duit. Daarom hebben we aandelen verkocht. Onze ouders, wijzelf en wat vrienden en kennissen hebben geïnvesteerd. Als over enkele maanden het project afloopt, willen we hen niet enkel hun startkapitaal kunnen teruggeven, maar ook een beetje winst uitkeren. Hopelijk doen onze aandelen het wel goed.
De studenten benadrukken nog dat ze absoluut geen concurrentie willen vormen voor de bestaande groenteboeren uit de Meetjeslandse regio.
Meer informatie: www.agrishoponline.be

Bron: Het Nieuwsblad

VILT vzw
Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact
M • info@vilt.be

Volg ons op:
screenreader.visit us on our facebook page: https://www.facebook.com/vilt.nieuws/
screenreader.visit us on our linkedin page: https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/
screenreader.visit us on our instagram page: https://www.instagram.com/vilt.nieuws
screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws
screenreader.visit us on our bluesky page: https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social

---

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |
Privacy policy
Copyright