nieuws

Spruitentelers kennen bar slecht jaar, sommigen frezen daarom oogst in

nieuws

Vanaf de start van het seizoen kennen de spruiten zeer slechte verkoopcijfers. De veilingen wijzen voor een verklaring naar de hoge opbrengst, concurrentie uit Nederland en lagere consumptie. Vorig najaar moedigde ook het warme weer niet aan tot het eten van spruitkool. Hoewel de winter inmiddels al een tijdje in het land is, blijft de groente het slecht doen. “Sommige telers vinden het niet de moeite om te oogsten en frezen het in”, klinkt het.

5 FEBRUARI 2026

VILT-redactie

Lees meer over:
groente
seizoensgroente



Met een middenprijs van 1,061 euro per kilo doen de spruiten het dit jaar zeer slecht. Ook vorig seizoen was de prijsvorming stukken minder dan in de jaren ervoor. Waar de spruiten in 2023 gemiddeld nog 1,5 euro per kilo in het laatje brachten en in 2024 zelfs 1,56 euro, was dat vorig jaar 1,3 euro per kilo.

“Het hele seizoen is al slecht voor de spruiten”, vertelt Guy Jennes, supervisor verkoop van de groentedivisie van de coöperatieve groente- en fruitveiling BelOrta. Door de uitzonderlijk goede oogst is er vanaf het begin van het seizoen - begin oktober - al veel aanbod. “Vooral het uitzonderlijk grote aanbod uit Nederland drukt de prijs”, vertelt hij.

Groot aanbod, lager consumptieniveau

Nederland is een belangrijke speler op de verse spruitenmarkt, maar biedt vooral machinaal geschoonde spruiten aan. Wat bij BelOrta voor de klok komt zijn hoofdzakelijk manueel geschoonde spruiten. “Elke spruit wordt met de hand schoongemaakt, het buitenste blad wordt daarbij verwijderd”, vertelt Jennes. Daardoor ontstaat een hogere kwaliteit dan bij de machinaal geschoonde spruiten. “Deze spruiten krijgen ook een betere prijs, maar het Nederlandse overaanbod drukt desalniettemin de prijs”, vervolgt Jennes.

> **Er zijn telers die hun spruiten onderfrezen omdat de kosten van het rooien hoger liggen dan de opbrengst**
>
> Danny Metsu - Groenteteler

Deze week brengt de manueel geschoonde spruit maar 80 tot 90 cent op. “En deze prijs zou minstens het dubbele moeten zijn om de kosten voor de teler te dekken”, weet de BelOrta-medewerker.
Door de slechte prijsvorming loont het zelfs nauwelijks om spruiten te rooien, vooral niet de lager geprijsde machinaal geschoonde spruiten. “Er zijn telers die hun spruiten onderfrezen omdat de kosten van het rooien hoger liggen dan de opbrengst”, vertelt de West-Vlaamse groenteteler Danny Metsu. Hij teelde jarenlang groenten voor de industrie, maar heeft zijn bedrijf inmiddels overgedragen aan zijn schoonzoon.



nieuws

Ingro over voorgestelde prijsverlagingen: “Ze knijpen de boeren uit.”

27 JANUARI 2026



interview

Directeur Filip Vanaken stoomt REO klaar voor de toekomst

23 JANUARI 2026



Spruitkool ook in de industrie onder druk

Ook in de industrieteelt verkeert de spruitkool in woelig water. Het is één van de arbeidsintensieve groenten waarvoor de verwerkers in de onderhandelingen een (stevige) prijsverlaging voorstellen, een prijsdaling die voor de telers onbespreekbaar is. “De kosten stijgen elk jaar en er worden steeds hogere eisen gesteld”, argumenteren zij. Hoewel het vaak om verschillende rassen gaat, zijn de versmarkt en de industriële markt niet altijd strikt gescheiden afzetkanalen en is er wel eens uitwisseling. “Nu ook de industrie komend seizoen geen afzetruimte lijkt te bieden, zouden we er misschien over moeten nadenken het areaal spruiten, maar bijvoorbeeld ook prei, te verminderen. Om zo de balans tussen vraag en aanbod te herstellen”, vertelde Philiep Willems, commercieel manager van REO, op de landbouwbeurs Agro Expo in Roeselare vorige week.

Witlooftelers ook in zwaar weer

Daarmee zitten deze wintergroenten in hetzelfde schuitje als het witloof. Ook deze groente scoorde het voorbije jaar slecht. Door een overaanbod en een kwakkelende vraag wordt andermaal een moeilijk jaar voorspeld. REO-directeur Filip Vanaken liet in een interview met VILT weten dat het artificieel drukken van het aanbod een mogelijke oplossing zou zijn. In de praktijk is dat lastig, omdat dan bijvoorbeeld Nederlandse telers in het gat springen.
Het spruitjesseizoen loopt nog tot begin april. “Medio maart hebben de meeste telers gedaan, maar een enkele teler blijft nog leveren om zo te profiteren van het mindere aanbod en de hopelijk hogere prijs”, besluit Jennes.

Uitgelicht

Bar slecht jaar voor witlooftelers door overaanbod en dalende consumptie

nieuws

Het was een bar slecht jaar voor witlooftelers. Uit de jaarcijfers van REO en BelOrta bleek al dat de omzet uit witloof bijna gehalveerd was ten opzichte van 2024. Dit wordt b...

8 JANUARI 2026

Lees meer

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

screenreader.visit us on our facebook page: https://www.facebook.com/vilt.nieuws/
screenreader.visit us on our linkedin page: https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/
screenreader.visit us on our instagram page: https://www.instagram.com/vilt.nieuws
screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws
screenreader.visit us on our bluesky page: https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social

---

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |
Privacy policy
Copyright
Cookie Policy
Cookie instellingen aanpassen

Crafted by Brigada