

Slatelers boerden in 2005 goed op REO Veiling

nieuws

De telers van sla, het belangrijkste product binnen het REO-assortiment, boerden in 2005 opvallend beter dan vorig jaar. In 2004 produceerden ze gemiddeld onder de kostprijs van 25 eurocent per krop. Dit jaar kregen ze een gemiddelde veilingprijs van 37 eurocent. De telers van tomaten en komkommers hebben een matig jaar achter de rug. De grote verliezers zijn de producenten van paprika en champignons.

🕒 1 JANUARI 2006 – LAATST BIJGEWERKT OM 14 SEPTEMBER 2020 13:56

De telers van sla, het belangrijkste product binnen het REO-assortiment, boerden in 2005 opvallend beter dan vorig jaar. In 2004 produceerden ze gemiddeld onder de kostprijs van 25 eurocent per krop. Dit jaar kregen ze een gemiddelde veilingprijs van 37 eurocent. De telers van tomaten en komkommers hebben een matig jaar achter de rug. De grote verliezers zijn de producenten van paprika en champignons.

De REO Veiling boekte vorig jaar een omzet van 133,3 miljoen euro. Dat is een stijging met 22,5 procent tegenover 2004, toen het omzetcijfer bleef steken op 108,7 miljoen euro. Het hogere aanvoercijfer is daar niet vreemd aan. De teller stopte vorige vrijdag op 37,2 miljoen verpakkingseenheden of drie procent meer.

Aan de andere kant blijft het aantal actieve REO-leden dalen. Ze zijn nog met 1.900 op een totaal van ongeveer 3.200 leden. Vijf jaar geleden waren er nog 2.300 actieve leden. Er zijn dus niet alleen minder boeren, ook het aantal tuinbouwbedrijven loopt terug. Die evolutie versus het gestegen globale REO-aanvoercijfer leert dat de REO-producent individueel meer aanvoert. Dit fenomeen onderlijnt de tendensen van schaalvergroting en betere productiemethoden binnen de tuinbouwsector.

2005 werd "een jaar met twee gezichten" voor de inkomsten van de REO-producent, aldus directeur Noël Keersebilck. In het voorjaar verdiende iedereen goed zijn boterham. Daarna ging het bergaf met de REO-prijsvorming. Sla is de grote uitzondering op die algemene vaststelling. "De slateler kreeg bijna het hele jaar door een relatief goede veilingprijs. Alleen de nazomer viel tegen door een overaanbod ten

gevolge van het warme weer. In 2004 kreeg de slateler gemiddeld 23 eurocent per krop, tegenover 37 eurocent vorig jaar".

Met een omzetcijfer van een kleine 30 miljoen euro of bijna 23 procent van de totale REO-omzet blijft sla trouwens het belangrijkste product binnen het Reo-assortiment. Ook de preitellers hebben weinig redenen tot klagen. In 2004 steeg het aanvoercijfer met 20 procent tot 55.000 ton. Vorig jaar steeg dit nog eens met vijf procent. Ondanks een recordaanvoer van ruim 58 miljoen kilogram lag de gemiddelde REO-prijsvorming in 2005 enkele eurocenten per kilogram hoger dan de dertig eurocent in 2004.

Tomaten sluiten de top drie van belangrijkste REO-producten. "De inkomsten van die telersgroep waren op jaarbasis middelmatig. Trostomaten verloren aan belang. De zwaardere vleestomaat lag beter in de markt en dat is een Belgische specialiteit. Het hielp de prijsvorming enigszins op peil houden", besluit Noël Keersebilck.

Bron: Het Nieuwsblad

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

 screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

 screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

 screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

 screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws

 screenreader.visit us on our bluesky page:
<https://bsky.app/profile/viltnieuwbsky.social>

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by [Who Owns The Zebra](#)