

## Op zoek naar taakverdeling in stimulering vleesexport?

nieuws

Vorige week kwam het nieuws uit de lucht vallen dat een aantal grote Belgische vleesbedrijven 'Belgian Meat Exports' oprichten ter ondersteuning van de vleesexport. Samen vertegenwoordigen de deelnemende bedrijven meer dan vier miljoen varkensslachtingen en meer dan 60 procent van de export van kippenvlees. Voor de dagelijkse leiding van de nieuwe organisatie zal Thierry Smagghe instaan, die al heel wat jaren de spreekbuis is van sectorfederatie FEBEV. De nieuwe organisatie lijkt zich op het terrein van FEBEV te begeven, en wellicht daarom volgde er een persbericht met als titel 'Eén sector. Eén aanspreekpunt': "FEBEV vertegenwoordigt de stem van de vleessector in België. In dit kader stellen wij ons onder meer als missie om bedrijven te ondersteunen die op export mikken."

🕒 16 DECEMBER 2015 – LAATST BIJGEWERKT OM 4 APRIL 2020 15:25

Lees meer over:

handel

pluimveehouderij



Vorige week kwam het nieuws uit de lucht vallen dat een aantal grote Belgische vleesbedrijven 'Belgian Meat Exports' oprichten ter ondersteuning van de vleesexport. Samen vertegenwoordigen de deelnemende bedrijven meer dan vier miljoen varkensslachtingen en meer dan 60 procent van de export van kippenvlees. Voor de dagelijkse leiding van de nieuwe organisatie zal Thierry Smagghe instaan, die al heel wat jaren de spreekbuis is van sectorfederatie FEBEV. De nieuwe organisatie lijkt zich op het terrein van FEBEV te begeven, en wellicht daarom volgde er een persbericht met als titel 'Eén sector. Eén aanspreekpunt': "FEBEV vertegenwoordigt de stem van de vleessector in België. In dit kader stellen wij ons onder meer als missie om bedrijven te ondersteunen die op export mikken."

Met de oprichting van Belgian Meat Exports willen Kipco Damaco, Groep De Brauwer, Bens en Holding Noordvlees de vleesexport naar derde landen stimuleren. Nu al exporteren deze vier bedrijven naar meer dan 120 landen wereldwijd, maar nog sterker inzetten op export moet de "zwakheden van de Europese vleessector die blootgelegd zijn door het Russische embargo" compenseren en ongedaan maken. Thierry Smagghe maakt een opgemerkte overstap van FEBEV, de sectorvereniging die de belangen van alle slachthuizen in ons land verdedigt, naar Belgian Meat Exports.

Is het daarom dat men bij FEBEV in de pen kroop om klaarheid te scheppen rond de eigen doelstellingen en activiteiten? In elk geval begint het persbericht met te zeggen dat FEBEV de stem vertegenwoordigt van de Belgische vleessector. "Het is onder meer onze missie om bedrijven die wensen te exporteren alle mogelijke tools te verschaffen om een nieuwe markt te kunnen betreden. Dat gaat van het interpreteren van de eisen die derde landen stellen, het bieden van ondersteuning alsook de nodige contacten

leggen met het Voedselagentschap en andere partijen. Als ultieme doel heeft dat iedereen met exportambities maximale kansen bieden.”

Daarnaast houdt FEBEV zich ook bezig met het uitpluizen van technische dossiers en staat de vereniging meer in het algemeen in voor de belangenverdediging van de vleessector. “FEBEV is er voor en door zijn leden”, klinkt het. “Die boodschap wensen we met onze ploeg onder leiding van Michael Gore, die recent werd aangesteld als de nieuwe gedelegeerd bestuurder, uit te dragen aan elke organisatie of instantie die samen met ons de uitdagingen binnen de sector op een constructieve manier wenst vorm te geven.” De nieuwe organisatie die zich exportbevordering tot doel stelt, wordt door FEBEV “een kans op slagen” toegewenst. Dat vinden we niet helemaal hetzelfde als iemand succes toewensen, maar FEBEV verduidelijkt: “We hebben geen probleem met privé-initiatieven, zolang ze in de sector niet verkeerd begrepen worden als parallelle organisatie. In het verleden was er reeds sprake van fragmentatie. De negatieve ervaringen die hiermee gepaard gaan, willen we dan ook vermijden. Alle initiatieven die export ondersteunen zijn positief, maar taken moeten duidelijk gedefinieerd worden om inefficiëntie te vermijden.” Wie exportpromotie van vlees zegt, denkt automatisch ook aan het Belgian Meat Office in de schoot van VLAM. Toen we daar ons licht opstaken, vernamen we dat VLAM de ontwikkelingen in de markt volgt zoals het dat altijd doet.

## VILT vzw


Bd Simon Bolivar 17  
1000 Bruxelles


## Contact

M • [info@vilt.be](mailto:info@vilt.be)


## Volg ons op:

 screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

 screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

 screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

 screenreader.visit us on our x page: [https://x.com/vilt\\_nieuws](https://x.com/vilt_nieuws)

 screenreader.visit us on our bluesky page: <https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social>

---

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by Who Owns The Zebra