

"Op naar een nieuw marktmodel voor varkens"

nieuws

De varkenshouders doen nadenken over de wijze waarop zij grondstoffen (voeder) aankopen en varkensvlees verkopen. Dat is één van de ambities van het door adviesbureau DLV getrokken demonstratieproject rond marktinformatie en het afdekken van de voeder marge op termijnmarkten. Woensdag gaat een eerste reeks infovergaderingen van start, die een vervolg krijgt in het voorjaar van 2015. Na afloop zullen varkenshouders er beter zicht op hebben hoe zij risicobeheer kunnen inschakelen op hun bedrijf.

20 OKTOBER 2014 – LAATST BIJGEWERKT OM 4 APRIL 2020 15:18



De varkenshouders doen nadenken over de wijze waarop zij grondstoffen (voeder) aankopen en varkensvlees verkopen. Dat is één van de ambities van het door adviesbureau DLV getrokken demonstratieproject rond marktinformatie en het afdekken van de voeder marge op termijnmarkten. Woensdag gaat een eerste reeks infovergaderingen van start, die een vervolg krijgt in het voorjaar van 2015. Na afloop zullen varkenshouders er beter zicht op hebben hoe zij risicobeheer kunnen inschakelen op hun bedrijf.

In een sector als de varkenshouderij, waar er een sterke prijsvolatiliteit is op zowel de grondstoffen- als de afzetmarkt, biedt risicomanagement kansen. Via een demonstratieproject dat de steun van de EU en de Vlaamse overheid geniet, vertellen projectpartners DLV AgriBusinessCenter (DLV ABC) en DLV Market Advisory Services (DLV MAS) dat verhaal.

DLV schuift niet enkel het systeem van termijncontracten als risicomanagementtool naar voren, maar ook alternatieve vormen zoals het gebruik van ‘voorwaartse contracten’. Een gedeelte van de productie en de grondstoffenbehoefte kan via vaste prijsafspraken met een klant of leverancier worden vastgelegd, terwijl een deel via termijncontracten loopt. Naargelang het risicoprofiel van de varkenshouders kan een gedeelte ook volledig vrij, op de spotmarkt, gekocht en verkocht worden.

“Tijdens de najaarsvergaderingen die woensdag van start gaan en een vervolg krijgen in het voorjaar van 2015 sensibiliseren we de varkenshouders over de onhoudbaarheid van het historisch marktmodel in tijden van sterke volatiliteit van de grondstoffenmarkt. We willen varkenshouders laten nadenken over de wijze waarop zij hun producten aan- en verkopen”, vertelt DLV-adviseur Bart Teuwen. “De actuele marktsituatie vraagt om nieuwe marktmechanismen zoals nieuwe marktmodellen, mechanismen voor prijsvorming en contractwerking. Dit vergt op zijn beurt vertrouwen tussen de schakels in de varkensketen en goede afspraken die opportunisme uitschakelen.”

Wie prijsafspraken wil maken, heeft bovendien marktkennis nodig. Het demonstratieproject heeft daarom de ambitie om de marktpositie van de individuele varkenshouders te versterken door kennis te ontwikkelen en te vergaren over de markt. Vervolgens wil DLV die marktinformatie op een bevattelijke én bruikbare manier tot bij de individuele varkenshouder brengen.

Meer info: tweedelige opleiding ‘Hoe realiseer je een stabielere voeder marge’

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws

screenreader.visit us on our bluesky page: <https://bsky.app/profile/viltnieuwbsky.social>

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by [Who Owns The Zebra](#)