

Nederlandse havengroep koopt Antwerpse fruitterminal

nieuws

Door de overname van de fruitafdeling van HesseNoordNatie (HNN) krijgt de ambitieuze Nederlandse havengroep Kloosterboer voor het eerst voet aan de grond in de Antwerpse haven. Kloosterboer is gespecialiseerd in het transport en de overslag van gekoelde voedingsproducten, in het bijzonder van fruit. Het opereerde tot nog toe vanuit een aantal Nederlandse havens.

🕒 13 OKTOBER 2005 – LAATST BIJGEWERKT OM 14 SEPTEMBER 2020 13:55

Door de overname van de fruitafdeling van HesseNoordNatie (HNN) krijgt de ambitieuze Nederlandse havengroep Kloosterboer voor het eerst voet aan de grond in de Antwerpse haven. Kloosterboer is gespecialiseerd in het transport en de overslag van gekoelde voedingsproducten, in het bijzonder van fruit. Het opereerde tot nog toe vanuit een aantal Nederlandse havens.

Voor HesseNoordNatie, dat zich meer en meer concentreert op containerbehandeling, was de fruitafdeling geen kernactiviteit meer. Volgens de gedelegeerd bestuurder van HNN zijn in de sector van de fruitoverslag heel snel grote groepen aan het ontstaan. De topman van HNN, dat een onderdeel is van de Singaporese havengroep PSA, stelt dat een verkoop van de fruitterminal aan een grote havengroep de beste manier was om de toekomst van deze afdeling in Antwerpen te verzekeren. Hoeveel Kloosterboer voor de overname betaald heeft, werd niet bekendgemaakt.

De fruitterminal van HNN had het de voorbije jaren moeilijk om stand te houden in de concurrentieslag met het heel veel grotere Belgian New Fruit Wharf (BNFW) van de Gentse haventycoon Philippe Van de Vyvere. Om het tij te keren ontketende HNN nog wel een bidstrijd met BNFW om bananentrafiëken van Chiquita binnen te halen, maar dat liep in juli van dit jaar faliekant af. HNN verloor de strijd om Chiquita en daar bovenop pikte BNFW in juli van dit jaar met Dole de grootste klant van HNN in. De Amerikaanse fruitgroep Dole was goed voor de helft van de omzet van de fruitterminal van HNN.

Met de verkoop van de fruitterminal aan Kloosterboer moet BNFW vanaf nu rekening houden met een veel sterkere concurrent. Jack Kloosterboer, de topman van de

gelijknamige Nederlandse havengroep, ziet de komst van zijn bedrijf naar Antwerpen als een strategische uitvalsbasis voor verdere expansie.

Bron: De Standaard

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

 screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

 screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

 screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

 screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws

 screenreader.visit us on our bluesky page:
<https://bsky.app/profile/viltnieuwbsky.social>

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by Who Owns The Zebra