

Milk Trading Company verzamelt melkveehouders rond zich

nieuws

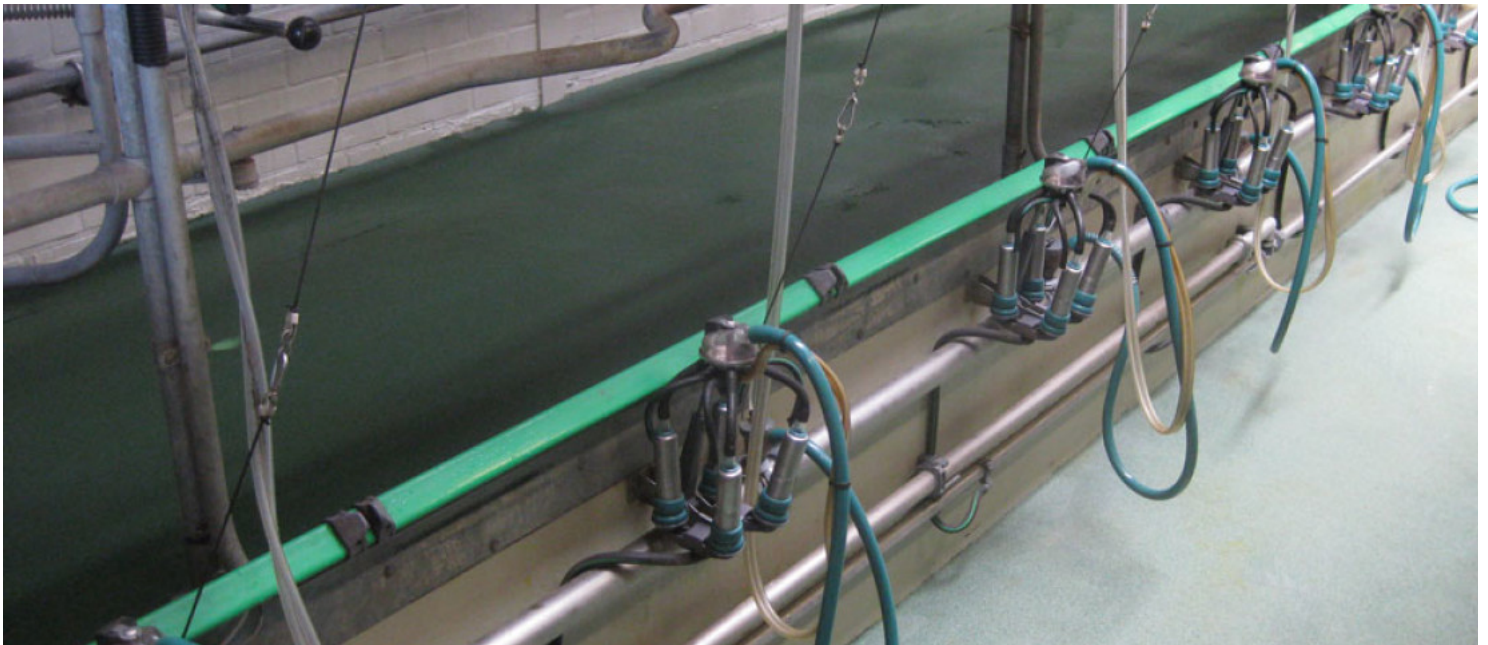
Naar het voorbeeld van de Pig Trading Companies wil adviesbureau DLV, bij voldoende interesse, een gelijkaardig samenwerkingsverband opstarten voor melkveehouders die marktinformatie en instrumenten zoals de termijnmarkt willen benutten om een hogere of alleszins meer stabiele marge te realiseren. “We peilen al langer naar de interesse bij melkveehouders. Sinds kort merken we meer animo bij de producenten, vooral bij degenen die al zeer kostprijbewust te werk gaan op hun melkveebedrijf. Samen met Vital Nutrition willen we de handschoen oppakken en maken we met de Milk Trading Company heel concreet hoe een melkveehouder kan reageren op sterk schommelende melk- en voederprijzen”, zegt DLV-adviseur Ingeborg Van Wonterghem.

15 FEBRUARI 2017 – LAATST BIJGEWERKT OM 4 APRIL 2020 15:32

Lees meer over:

melkvee

economie



Naar het voorbeeld van de Pig Trading Companies wil adviesbureau DLV, bij voldoende interesse, een gelijkaardig samenwerkingsverband opstarten voor melkveehouders die marktinformatie en instrumenten zoals de termijnmarkt willen benutten om een hogere of alleszins meer stabiele marge te realiseren. “We peilen al langer naar de interesse bij melkveehouders. Sinds kort merken we meer animo bij de producenten, vooral bij degenen die al zeer kostprijbewust te werk gaan op hun melkveebedrijf. Samen met Vital Nutrition willen we de handschoen oppakken en maken we met de Milk Trading Company heel concreet hoe een melkveehouder kan reageren op sterk schommelende melk- en voederprijzen”, zegt DLV-adviseur Ingeborg Van Wonterghem.

Vanaf 21 februari trekt adviesbureau DLV door Vlaanderen om uitleg te geven over de mogelijke oprichting van de Milk Trading Company. Uit dezelfde hoek kwam in 2012 het initiatief voor de Pig Trading Companies, een samenwerkingsverband van varkenshouders die zich beter willen indekken tegen de grote volatiliteit op de markt. DLV heeft de verdienste dat het niet bleef praten over de termijnmarkt maar de proef op de som nam. Het verenigde tientallen ondernemende varkenshouders in twee coöperaties, de Pig Trading Companies, met de bedoeling om de voederwinst van de leden af te dekken door zowel aan opbrengsten- als aan kostzijde posities in te nemen op de termijnmarkt. Door de uitgedoofde handel op de varkenstermijnmarkt werd het geweer recent van schouder veranderd. Een voor onze regio uniek SWAP-contract werd afgesloten met vleeswarenfabrikant Ter Beke. Zo'n contract werkt volgens dezelfde systematiek als de termijnmarkt, alleen geldt de vastgeklitte prijs tussen twee partijen. Meer hierover lees je in dit [VILT-artikel](#).

Ook in de melkveehouderij wordt de volatiliteit van opbrengsten en kosten als bijzonder hinderlijk ervaren. Dat verklaart bijvoorbeeld waarom er bij Danone zoveel melkveehouders hebben ingetekend op het in 2016 geïntroduceerde [melkprijssysteem](#) dat de variabele productiekosten op een melkveebedrijf incalculeert. Ondanks het feit dat de zuivelverwerkers de melkprijs voor een stuk bufferen, hebben melkveehouders sinds de vrijmaking

van de Europese zuivelmarkt ervaren dat de volatiliteit is toegenomen. De combinatie van schommelende melk- en voederprijzen is van grote invloed op de rendabiliteit en liquiditeit van hun bedrijven.

In volle melkcrisis bepleitte DLV-adviseur Ingeborg Van Wouterghem marktinstrumenten die de cash-flow op een melkveebedrijf helpen stabiliseren. “De tools zijn voorhanden”, aldus Van Wouterghem, en ze somt op: “De termijnmarkt, contracten met afnemers, prijsgarantiecificaten, margeverzekering, ... zeker de termijnmarkt is een dankbaar middel om de marge op peil te houden. De kennis hiervan is aanwezig, de praktijkervaring ook want de futures zijn beschikbaar en worden reeds gebruikt en verhandeld, nu dient enkel nog de melkveehouder de vraag te stellen.” Lange tijd aarzelden melkveehouders maar het diepe dal waar de sector in 2016 doorheen gegaan is, heeft louterend gewerkt. “We merken nu meer animo bij melkveehouders zodat we niet de zoveelste infovergadering organiseren, maar concreet van start willen gaan met de Milk Trading Company. Zo hoeven we onszelf nooit te verwijten dat we het niet geprobeerd hebben”, zegt de adviseur bij DLV.

De Milk Trading Company, kortweg MTC, zal bij voldoende interesse opgericht worden naar het voorbeeld van de PTC's. “Een kopie wordt het niet, maar alleen al het feit dat we de administratieve rompslomp reeds een keer doorlopen hebben, zal van grote hulp zijn”, aldus Van Wouterghem die de nieuwe coöperatie zal begeleiden. Melkveehouders zullen samen met de initiatiefnemers op de startvergaderingen bespreken wat de doelstellingen zijn van het samenwerkingsverband (o.a. kennis delen en op een slimme manier melk- en voederprijzen afdekken), hoe alles concreet in zijn werk zal gaan en, niet onbelangrijk, welk kostenplaatje eraan vasthangt. Van Wouterghem verwacht dat melkveehouders die reeds een goed zicht hebben op hun voederkosten en notie hebben van de termijnmarkt de eersten zijn om de volgende stap te zetten. “Dat kan beter in groep dan individueel, al was het maar om het minimumvolume te halen dat bij een bepaalde afdekking hoort.”

Buiten de EU maakt de termijnmarkt deel uit van het dagdagelijks management van heel wat melkveebedrijven. Je ziet dat in regio's waar er geen productiebeperking bestond en de wereldmarkt altijd al zijn gang is gegaan. De marktadviesdienst van DLV wil ook de Vlaamse melkveehouders de knepen van het vak leren. Van Wouterghem: “Vastleggen van een prijs zónder dat je benul hebt waar de markt naar toe gaat, heeft te veel weg van speculatie. Door opvolging van verschillende bronnen van markt informatie kunnen er goede prognoses gemaakt worden van het te verwachten aanbod. Hierop kan dan ingespeeld worden door al dan niet, geheel of gedeeltelijk posities in te nemen op de termijnmarkt. Om effectief een positie te gaan innemen op een termijnmarkt dien je als melkveehouder ook zicht te hebben op de eigen kritieke opbrengstprijzen. En de laatste maar zeker even belangrijke voorwaarde is het kunnen onderdrukken van emotie. Op het beslissingsmoment moet je tevreden zijn met het vastgelegde prijsniveau en niet twijfelen mocht de prijs op de termijnmarkt nadien toch nog een beetje stijgen.

Mogelijke obstakels worden omzeild door de oprichting van MTC aangezien de indekking zal gebeuren door DLV voor alle leden-melkveehouders samen. De melkveehouders zelf (het MTC-bestuur) zullen bepalen aan welke volumes en aan welke prijzen wordt ingedekt. Ingeborg Van Wouterghem benadrukt tot slot nog dat MTC meer troeven kan uitspelen dan alleen het innemen van posities op de termijnmarkt. De meerwaarde ligt bijvoorbeeld ook in nieuwsbrieven met informatie over het voeder, waar DLV al jaren ervaring mee heeft.

Meer weten? [Info & inschrijven](#) op startvergaderingen MTC. De eerste van vijf vindt dinsdag in Eeklo plaats.

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws

screenreader.visit us on our bluesky page: <https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social>

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by Who Owns The Zebra