

Halfjaarlijkse omzet Nutreco stijgt met 38 procent

nieuws

De omzet van de Nederlandse diervoederproducent Nutreco is het eerste halfjaar met 38 procent gestegen tot 2,3 miljard euro. De winst steeg met 63,6 procent tot 82,3 miljoen euro, vooral door hogere prijzen voor mengvoer en premixen. De winst van het totale concern kwam 10 procent hoger uit dan de meeste analisten verwachtten. Bestuursvoorzitter Wout Dekker acht verdere acquisities belangrijk gezien de grondstofmarkten. "Het sterkste wapen blijft volgens ons de geografische spreiding".

🕒 1 AUGUSTUS 2008 – LAATST BIJGEWERKT OM 14 SEPTEMBER 2020 14:04

De omzet van de Nederlandse diervoederproducent Nutreco is het eerste halfjaar met 38 procent gestegen tot 2,3 miljard euro. De winst steeg met 63,6 procent tot 82,3 miljoen euro, vooral door hogere prijzen voor mengvoer en premixen. De winst uit diervoederactiviteiten nam toe met 154 procent tot 47,7 miljoen euro. Zowel mengvoer Europa (plus 74 procent) als premix- en speciaalvoer leverde een sterk verbeterd resultaat. De winst van het totale concern kwam 10 procent hoger uit dan de meeste analisten verwachtten.

Dit is volgens Nutreco te danken aan de BASF-acquisitie van augustus vorig jaar, betere verkopen van speciaalvoer en een nieuw beleid voor de inkoop van grondstoffen. In markten met stijgende prijzen heeft Nutreco naar eigen zeggen goede voorraden en contractposities. Diervoeding Canada, gegroeid door het halverwege vorig jaar overgenomen Maple Leaf, werd volgens Nutreco succesvol geïntegreerd. Het onderdeel behaalde de vooraf gehoopte winst van 9,2 miljoen euro.

Bestuursvoorzitter Wout Dekker acht verdere acquisities belangrijk gezien de grondstofmarkten. Vooral in Oost-Europa en Azië wil het Amersfoortse concern haar positie versterken. "Beweeglijkheid van bulkproducten is de grootste vijand van een bedrijf in een branche met lage marges. Het sterkste wapen blijft volgens ons de geografische spreiding". Ook is Nutreco geïnteresseerd in bedrijven met nieuwe, toepasbare kennis voor haar premixen. □De prijs van mineralen zijn de laatste jaren

enorm gestegen. We worden gedwongen te kijken naar alternatieven", aldus nog Dekker.(MP)

Bron: Agrarisch Dagblad

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

 screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

 screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

 screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

 screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws

 screenreader.visit us on our bluesky page:
<https://bsky.app/profile/viltnieuwbsky.social>

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by Who Owns The Zebra