

Fruittelers lanceren adoptieformule voor fruitbomen

nieuws

Wel de lusten, maar niet de lasten van een fruitboom. Dat is het idee achter mijnfruitboom.be, een project van fruittelers Els Lambrecht en Arne Baart uit Waregem. Wie wil, kan voor 25 euro per jaar een fruitboom adopteren. Dit betekent dat je zelf je fruitboom mag planten en als de appels rijp zijn, kan je ze komen plukken en mag je de oogst houden. Het tussentijds snoeiwerk en ander onderhoud aan de bomen nemen de fruittelers op zich. Ondertussen hebben al 128 gezinnen zich opgegeven om zo'n fruitboom te adopteren.

🕒 12 MAART 2015 – LAATST BIJGEWERKT OM 14 SEPTEMBER 2020 14:29

Lees meer over:

diversificatie

fruitteelt

marketing



Wel de lusten, maar niet de lasten van een fruitboom. Dat is het idee achter mijnfruitboom.be, een project van fruittelers Els Lambrecht en Arne Baart uit Waregem. Wie wil, kan voor 25 euro per jaar een fruitboom adopteren. Dit betekent dat je zelf je fruitboom mag planten en als de appels rijp zijn, kan je ze komen plukken en mag je de oogst houden. Het tussentijds snoeiwerk en ander onderhoud aan de bomen nemen de fruittelers op zich. Ondertussen hebben al 128 gezinnen zich opgegeven om zo'n fruitboom te adopteren.

Het is de perencrisis die Els Lambrecht inspireerde tot deze creatieve verkoopformule. “We kwamen op het idee toen vrienden ons aan het helpen waren met het aanplanten van bomen. Zou het niet leuk zijn om zoiets meer samen te doen, fantaseerden we”, vertelt de Waregemse fruitteeltster in De Standaard. “Blijkbaar bestaat de formule al in Nederland, maar dat merkten we pas toen we ons idee al aan het uitwerken waren.” Deze adoptieformule is niet volledig hetzelfde als een zelfplukboerderij, want hier krijgen de mensen de vruchten van ‘hun’ boom en dat is bij een zelfplukboerderij niet het geval.

Naast een gemeenschappelijke plantdag voor de bomen voorzien de fruittelers ook twee keer per jaar een belevingsdag voor de boomeigenaars en als de appels rijp zijn, komt er een plukmoment. “Dit zullen we waarschijnlijk spreiden over enkele plukdagen, want vanaf zijn derde groeijaar geeft één boom gemakkelijk 100 stuks fruit.” De fruittelers steken niet onder stoelen of banken dat de adoptieformule hen een betere winstmarge geeft dan de verkoop aan de veiling. “Maar dat is ook logisch, want ik steek er natuurlijk ook meer tijd in. Maar we doen die directe verkoop niet alleen voor het geld. Het is ook gewoon aangenaam om contact te hebben met de eindgebruiker en positieve feedback te krijgen.”

Meer informatie: Mijnfruitboom.be

Bron: De Standaard/eigen verslaggeving

Beeld: Fruit Lambrecht-Baart

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws

screenreader.visit us on our bluesky page: <https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social>

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by Who Owns The Zebra