

## E-nieuwsbrief wapent varkenshouders met marktinformatie

nieuws

Daar waar in het verleden de technische resultaten en de varkensprijs bepaalden welke varkenshouders winst maakten en wanneer dat het geval was, bepaalt sinds 2007 in eerste instantie de voederprijs wanneer winst wordt gemaakt. Zonder zijn relatie met de veevoederfirma te beïnvloeden, kan een varkenshouder zich hiertegen indekken door op de termijnmarkt futures-contracten af te sluiten voor de belangrijkste ingrediënten van het varkensvoeder. Dat leer je uit de eerste nieuwsbrief van het door adviesbureau DLV getrokken demonstratieproject dat de rendabiliteit in de varkenssector wil optrekken door marktinfo te verstrekken en de voedermarges op termijnmarkten af te dekken.

© 2 JULI 2014 – LAATST BIJGEWERKT OM 4 APRIL 2020 15:16



Daar waar in het verleden de technische resultaten en de varkensprijs bepaalden welke varkenshouders winst maakten en wanneer dat het geval was, bepaalt sinds 2007 in eerste instantie de voederprijs wanneer winst wordt gemaakt. Zonder zijn relatie met de veevoederfirma te beïnvloeden, kan een varkenshouder zich hiertegen indekken door op de termijnmarkt futures-contracten af te sluiten voor de belangrijkste ingrediënten van het varkensvoeder. Dat leer je uit de eerste nieuwsbrief van het door adviesbureau DLV getrokken demonstratieproject dat de rendabiliteit in de varkenssector wil optrekken door marktinfo te verstrekken en de voedermarges op termijnmarkten af te dekken. Een ondernemer wil de mogelijkheden kennen om de rendabiliteit van zijn bedrijf te verbeteren. Adviesbureau DLV ziet in gedegen marktinformatie en risicomanagement twee belangrijke hulpmiddelen. “Het zijn geen tools om de bedrijfsresultaten mee te verbeteren. Dat moet in de eerste plaats in de stal gebeuren. Maar ze geven wel meer controle over de cashflow binnen het bedrijf”, zegt Bart Teuwen, adviseur Marktwerving bij DLV MAS. Deze marktadviesdienst van DLV en het vormingscentrum DLV AgriBusinessCenter hebben samen met de Vlaamse overheid een project opgezet rond het verstrekken van marktinformatie en het afdekken van voedermarges op termijnmarkten.

De eerste nieuwsbrief in het kader van dat demonstratieproject werd zowel door DLV als door het Varkensloket verspreid. Wie zich inschrijft, krijgt iedere twee weken informatie over de marktprijzen en wordt wegwijs gemaakt in het verhaal van risicomanagement. Dankzij de financiële steun van de Vlaamse overheid en de EU zal DLV die kennis negen maanden lang gratis ter beschikking stellen. “Het wordt geen eenvoudig verhaal, maar wel een boeiende reis”, belooft DLV. Proactief beslissen als varkenshouder, in plaats van af te wachten, daar draait het volgens het adviesbureau om. Stap voor stap lees je in mensentaal alles over de termijnmarkt, de MAS-index, de futures, de Duitse varkensprijsnoteringen.

Heb je bijvoorbeeld al gehoord van de Internet Schweinebörse? Indien niet is dat een gemiste kans want deze Duitse prijsnotering kan gebruikt worden als ‘voorspeller’ van de Belgische varkensprijsen die op donderdag bekendmaken. De voorspellende waarde van de

noteringen op de varkenstermijnmarkt is daarentegen per definitie zwak. “Termijnmarkten dienen dan ook niet om toekomstige prijzen te voorspellen, wel om je in te dekken tegen ongewenste prijsmutaties”, verduidelijkt DLV in de nieuwsbrief die je kan terugvinden op de website van het [varkensloket](#).

Dit demonstratieproject heeft een stuurgroep (Vlaamse landbouwadministratie, Varkensloket, ILVO, Boerenbond en ABS) en twee bijzondere ‘ondersteunende partners’: de Pig Trading Company West, respectievelijk Oost. Dit zijn allebei coöperaties en samen verenigen ze een 60-tal ondernemende varkenshouders. De producenten die hieraan deelnemen, stellen een bepaalde voeder marge voorop en proberen die af te dekken aan zowel de opbrengsten- als de kostenzijde van het bedrijf.

**Meer info: nieuwsbrief 1 demonstratieproject**

Schrijf [hier](#) in op de nieuwsbrief.

## VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17

1000 Bruxelles

## Contact

M • [info@vilt.be](mailto:info@vilt.be)

## Volg ons op:

screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

screenreader.visit us on our x page: [https://x.com/vilt\\_nieuws](https://x.com/vilt_nieuws)

screenreader.visit us on our bluesky page: <https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social>

---

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by Who Owns The Zebra