

# Conférence-peren lonken naar Chinese markt

nieuws

De directie van de Belgische Fruitveiling (BFV) verwacht dat de opbrengst van Conférenceperen de komende tien jaar zal groeien van 200 naar 300 miljoen kilo. Dus is er nood aan extra afzetmogelijkheden om die productiegroei op te vangen én om de afhankelijkheid van de Russische markt te verminderen. De BFV verwacht binnenkort alvast een vergunning te krijgen om Conférenceperen te kunnen exporteren naar China.

9 AUGUSTUS 2006 – LAATST BIJGEWERKT OM 14 SEPTEMBER 2020 13:57

De Vlaamse peren hebben nood aan extra afzetmogelijkheden om toenemende productiegroei op te vangen en om de afhankelijkheid van de Russische markt te verminderen. De sector laat er geen gras over groeien. De Belgische fruitveiling (BFV), die al bezig is met het voorbereidend werk, verwacht binnenkort de vergunning te krijgen om Conférenceperen te kunnen exporteren naar China.

De productie van peren in ons land is de laatste jaren bijna verdubbeld. De directie van BFV verwacht dat de opbrengst van Conférenceperen de komende tien jaren zal groeien van tweehonderd naar driehonderd miljoen kilo. Nieuwe afzetmarkten zijn dan ook broodnodig om de prijs van de peren stabiel te houden.

"Momenteel is Rusland ons belangrijkste afzetgebied voor de Conférenceperen maar deze peer is wereldwijd bekend, zelfs tot in Amerika", zeggen commercieel directeur Christiaan Gustin en algemeen directeur Filip Lowette. "Behalve in Zwitserland liggen de peren al in elk Europees land in de rekken van de warenhuizen. Nu lonkt China naar de Conférence".

De BFV is de markt gaan aftasten in Peking en een afvaardiging heeft onder meer de voedingsbeurs in Sjanhai bezocht. "Wij hebben daar gepraat met mensen uit de verschillende regio's en daaruit blijkt dat onze Belgische normen in China bijzonder hoog staan aangeschreven", haalt Marc Evrard als contactpersoon voor China aan.

"Onze sterkte is ook dat wij de peren het hele jaar door kunnen leveren. BFV wil zich

richten naar het middenklasse publiek én een luxeproduct gaan leveren. Daarom werd al een luxe verpakking voorgesteld en zijn onze folders ook in het Chinees opgesteld". In China kunnen producten niet zomaar ingevoerd worden. "Wij hebben momenteel de vergunning nog niet, maar normaal kunnen wij binnen de termijn van vijf tot achttien maanden beginnen met het export", vervolgt Christiaan Gustin. "Met de inspanningen die BFV momenteel onderneemt in China wordt baanbrekend werk gedaan waarvan later ook andere exporteurs kunnen profiteren. Dit is ook de enige manier om de prijs van de peren in de toekomst stabiel te houden", besluit de directeur.

**Bron:** Het Nieuwsblad

## VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17  
1000 Bruxelles

## Contact

M • [info@vilt.be](mailto:info@vilt.be)


## Volg ons op:

 screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

 screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

 screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

 screenreader.visit us on our x page: [https://x.com/vilt\\_nieuws](https://x.com/vilt_nieuws)

 screenreader.visit us on our bluesky page:  
<https://bsky.app/profile/viltnieuwbsky.social>

---

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by [Who Owns The Zebra](#)