

# Minder telers, meer kansen: Vlaamse chryasant zoekt nieuw leven buiten het kerkhof

Reportage

De bolchryasant staat traditioneel bekend als kerkhofplant en wordt rond Allerheiligen, op 1 november, bij het graf gezet. Door de ontkerkelijking van onze samenleving neemt deze traditie af. “Maar we exporteren veel naar het buitenland, waar de chryasant als terrasplant geldt”, klinkt het bij sierteler Dylan Van Dingenen. Het aantal chryasantentelers daalt, net als het areaal. Tegen de stroom in breidde Van Dingenen zijn serreareaal juist uit met 1,4 hectare.

29 OKTOBER 2025

Jerom Rozendaal

Lees meer over:  
sierteelt



Eind oktober loopt het chryasantenseizoen ten einde op het sierteeltbedrijf van Van Dingenen in Merksplas. Allerheiligen op 1 november, als katholieken een bloemetje bijzetten op het graf van hun geliefde, geldt traditioneel als piek en einde van het verkoopseizoen van de najaarsplant. Met 12 hectare buitenteelt behoort Dylan Van Dingenen (31) tot de grotere chryasantentelers in Vlaanderen. Hij runt het bedrijf samen met zijn vader Filip. Door verduisteringsdoeken in te zetten in de buitenteelt houdt de tuinder de chrysanten voor de gek en slaagt hij erin het seizoen te vervroegen naar medio september. Het gros van de planten verlaat op deze manier in september en oktober het sierteeltbedrijf en gaat op export naar Scandinavische landen, Duitsland en Nederland. Daar speelt het imago van de kerkhofplant minder en wordt de chryasant als terrasplant ingezet.

## Vraagmarkt met relatief goede prijzen

Zo'n kwart van zijn chrysanten is bestemd voor de Allerheiligenmarkt. Door de ontkerkelijking neemt de vraag rond 1 november af. “Maar doordat het aanbod nog sterker daalt omdat telers ermee stoppen, is er sprake van een vraagmarkt”, aldus de tuinder. Hij stelt vast dat de prijzen vrij goed zijn.

**264**

Areaal potchryasant 2016 (hectare)

**225**

Areaal potchryasant 2024 (hectare)

Uit cijfers van VLAM blijkt dat het bolchrysentenareaal gestaag afneemt. Telde ons land in 2016 nog 264 hectare, dan is dat aantal afgenomen tot 225 vorig jaar. “Er is een consolidatie gaande. Kleinere telers stoppen ermee en grote bedrijven worden groter. In het algemeen daalt ook het areaal”, commentarieert Vincent Verbaeys van veredelaar Gediflora uit Staden.

## Verenigde Staten als groeiland

Gediflora staat symbool voor de rijke potchrysantenteelt in ons land. Waar de teelt in de loop der decennia terugliep, heeft Gediflora andere markten gezocht en gevonden. "België is nog maar goed voor vijf procent van onze afzet. De rest gaat naar andere landen in Europa, de Verenigde Staten en Azië."

## Ik verwacht dat op korte termijn de afzet in de VS die in de volledige Europese Unie evenaart

Vincent Verbaeys - Gediflora

Voor de Verenigde Staten is een belangrijk groeiland voor Gediflora. Verbaeys schat dat de afzet daar op korte termijn de afzet in de volledige Europese Unie evenaart. En in de Verenigde Staten kleeft het imago van grafplant niet aan de chrysant. "Daar wordt de plant gebruikt als terrasplant." Ondanks de teruglopende traditie van Allerheiligen is 75 procent van de Vlaamse teelt volgens Verbaeys bestemd voor op het kerkhof. "De rest gaat als kamer- of terrasplant naar niet-katholieke landen." Vooral Scandinavië, Duitsland en ook Nederland zijn belangrijke afzetmarkten voor Vlaamse telers. Maar het groeipotentieel van de export is beperkt, meent Verbaeys. "De transportkosten zijn de voorbije jaren sterk toegenomen, waardoor het niet rendabel is om over lange afstanden bolchrysanten te vervoeren. Zij nemen door hun vorm veel ruimte in de vrachtwagen in. Hierdoor zien we dat er meer lokaal geteeld wordt in Europa."

### Uitbreiding en diversificatie

Gelet op de verdere terugloop in het aantal chrysantentelers verwacht Verbaeys dat er nog steeds een mooie toekomst weggelegd is voor Vlaamse chrysantenbedrijven. De bedrijfsontwikkeling bij Van Dingenen symboliseert deze toekomstverwachtingen. Geheel tegen de stroom in besloot de jonge ondernemer uit te breiden. Eind vorig jaar voegde hij 1,4 hectare nieuwe serre toe aan de bestaande serre van één hectare.

Eind oktober heeft de Kempenaar er een jaar opzitten in de nieuwe serre. Door ook andere planten te kweken, heeft hij nagenoeg het jaarrond productie. "We starten met primula, daarna volgen violen en in het voorjaar perkplanten. Daarna zetten we bolchrysanten." Het seizoen van de bolchrysanten onder glas loopt van eind juli tot half augustus, waarna de serre weer gevuld wordt met primula.

De goede prijsvorming voor de chrysanten dit jaar heeft niet alleen te maken met het afgenomen areaal, maar ook met de weersomstandigheden. "Door de droogte zijn de potchrysanten aan de kleine kant gebleven. Telers met grotere maten kunnen op dit moment goede prijzen krijgen op de klok", besluit Verbaeys.



### Bedrijfsovername en groei

Een bedrijf met drie tot vier hectare chrysantenbuitenteelt geldt in Vlaanderen als een groot bedrijf. Naast de kleinere telers zijn er ook nog een aantal lokale producenten die vooral ook voor de thuisverkoop kweken. Eén van deze bedrijven is De Deckers uit Hove. Het bedrijf heeft 0,25 hectare buitenteelt naast de serre. "De thuisverkoop is een belangrijk afzetkanaal, maar we hebben ook een rechtstreeks contract met een retailer", vertelt Stijn De Deckers. Met zijn 28 jaar behoort Stijn tot de jongere siertelers in Vlaanderen. Hij heeft plannen om het bedrijf van zijn ouders over te nemen. Een uitbreiding van de chrysantenteelt zou hij dan overwegen. "We hebben vier vrachtauto's verkocht aan een retailklant, maar die had er wel veertig kunnen gebruiken."



Uitgelicht

## “Chrysantenproductie daalt sneller dan traditie van kerkhofplant”

nieuws

Allerheiligen op 1 november is het hoogtepunt voor de chrysantenteelt. De najaarsbloem wordt op die christelijke feestdag traditioneel aan het graf van dierbaren geplaatst. De...

🕒 29 OKTOBER 2024

[Lees meer](#)

**Beeld:** ©Davy Coghe

### VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17  
1000 Bruxelles

### Contact

M • [info@vilt.be](mailto:info@vilt.be)

### Volg ons op:

screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

screenreader.visit us on our x page: [https://x.com/vilt\\_nieuws](https://x.com/vilt_nieuws)

screenreader.visit us on our bluesky page: <https://bsky.app/profile/viltnieuwbsky.social>

---

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by [Who Owns The Zebra](#)