

## Brochure inspireert (bio)boeren tot samenwerken

nieuws

Als je snel wil gaan, ga dan alleen. Als je ver wil komen, ga dan samen. BioForum-voorzitter Kurt Sannen citeert een Afrikaans spreekwoord om een brochure in te leiden die over samenwerken in de korte keten gaat. “Steeds meer bedrijven kiezen voor korte keten en samenwerking. Het is niet de snelste en gemakkelijkste weg, maar ik ben ervan overtuigd dat we hiermee het verst geraken voor een duurzame landbouw”, vervolgt Sannen. Landbouwers die op moeilijkheden botsen, leren in de brochure hoe ze die samen met collega’s of andere partners kunnen overwinnen. Eén voorbeeld is dat van de boer die omschakelt naar bio en bij een gecertificeerde bioboer aanklopt om percelen te ruilen zodat hij als starter zijn product meteen als bio kan afzetten.

🕒 20 MAART 2015 – LAATST BIJGEWERKT OM 14 SEPTEMBER 2020 14:29

Lees meer over:  
diversificatie



Als je snel wil gaan, ga dan alleen. Als je ver wil komen, ga dan samen. BioForum-voorzitter Kurt Sannen citeert een Afrikaans spreekwoord om een brochure in te leiden die over samenwerken in de korte keten gaat. “Steeds meer bedrijven kiezen voor korte keten en samenwerking. Het is niet de snelste en gemakkelijkste weg, maar ik ben ervan overtuigd dat we hiermee het verst geraken voor een duurzame landbouw”, vervolgt Sannen. Landbouwers die op moeilijkheden botsen, leren in de brochure hoe ze die samen met collega’s of andere partners kunnen overwinnen. Eén voorbeeld is dat van de boer die omschakelt naar bio en bij een gecertificeerde bioboer aanklopt om percelen te ruilen zodat hij als starter zijn product meteen als bio kan afzetten.

De brochure ‘Samenwerken in de korte keten. Van collega’s tot partners’ is het resultaat van een quick-win-project en genoot steun van de Vlaamse overheid in het kader van het strategisch plan korte keten. Breng samenwerking in de praktijk, dat is de boodschap die blijft hangen na het lezen van de brochure. Echt samenwerken, houdt een win-win in voor alle betrokkenen. Een voorbeeld uit de praktijk is de krachtenbundeling tussen akkerbouwer Pieter Coopmans en geitenhouder Koen Vanroye. Op het groeiend akkerbouwbedrijf van Pieter bleven de werkingskosten stijgen. Zo kwam hij materiaal tekort en moest Pieter loonwerkers inschakelen. Koen beschikte op zijn geitenbedrijf wel over materiaal, maar zocht naar extra ruwvoeder voor zijn geiten en afzet voor de mest. Hun noden bleken complementair te zijn.

In de korte keten werkt de boer op één of andere manier ook altijd samen met zijn klanten. Hij is het aanspreekpunt voor hun vragen, moet zorgen voor voldoende aanbod en maakt afspraken over de verkoop, bijvoorbeeld via de openingsuren van een hoevewinkel. Toch betekent een vast cliënteel niet dat ze een echt engagement aangaan. Bepaalde bedrijven vragen een grotere betrokkenheid van hun klanten. Voorbeelden daarvan zijn de zelfoogst- en andere CSA-boerderijen en de 31 bioboeren die in Vlaanderen werken met een abonnementensysteem en afhaalpunten.

Aandacht is er ook voor de knelpunten waarop samenwerking soms spaak loopt: de zoektocht naar een geschikte partner, de extra tijd die in de samenwerking kruipt, de moeilijke organisatie ervan, enz. Samenwerken is niet zo vanzelfsprekend. Je moet rekening houden met iedereens persoonlijkheid en ieders bedrijf, zonder het gemeenschappelijk doel uit het oog te verliezen. Je moet elkaar dus op gelijke voet behandelen en daarnaast bereid zijn om je steentje bij te dragen. Een verschil in verwachtingen kan voor wrevel zorgen. Een goede samenwerking valt of staat dan ook met duidelijke afspraken en een open communicatie. Ten slotte is ook een goede verstandhouding tussen de verschillende partners belangrijk.

**Meer weten? Download of bestel de brochure '[Samenwerken in de korte keten](#)'.**

**Beeld:** Linda Sannen i.o.v. Landwijzer

## VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17  
1000 Bruxelles

## Contact

M • [info@vilt.be](mailto:info@vilt.be)


## Volg ons op:

 screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

 screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

 screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

 screenreader.visit us on our x page: [https://x.com/vilt\\_nieuws](https://x.com/vilt_nieuws)

 screenreader.visit us on our bluesky page: <https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social>

---

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by Who Owns The Zebra