

2025 als kantelpunt

# Hoevebrouwer start plukweide voor optimaal rendement per hectare

2025 als kantelpunt

Zijn ouders waren geen landbouwers. Daarom moest Dries Janssens (38) creatief te werk gaan om zelf een landbouwbedrijf op te bouwen. In ruim 15 jaar bouwde hij een vierkantshoeve uit tot een hoevebrouwerij, één van de weinige in Vlaanderen. Met de reststromen van de mouterij en brouwerij mest hij zijn koeien af. Dit jaar volgde een nieuw kantelpunt: hmet een plukweide voegde hij een nieuwe nevenactiviteit toe aan zijn businessmodel. “Alle activiteiten versterken elkaar.”

🕒 23 DECEMBER 2025

Jerom Rozendaal

Lees meer over:

verbreding

diversificatie

korte keten



In de eindejaarsperiode gaat VILT langs bij een aantal boeren voor wie 2025 geen gewoon kalenderjaar was, maar een kantelpunt. Ontdek in elke nieuwsbrief de beslissing die de koers van hun leven veranderde.

“Zolang het kan, blijven mijn koeien buiten lopen”, vertelt Dries Janssens. We staan met de Vlaams-Brabander op de huiskavel van zijn bedrijf in Tildonk, een deelgemeente van Haacht. Een handvol Holstein-ossen graast van de groenbemester die dit najaar werd ingezaaid na de graanteelt. “In het voorjaar starten we met de verkoop van vleespakketten”, vertelt de boer over zijn plannen. Zijn agrarische roots gaan terug tot 2009. Op de vierkantshoeve die zijn ouders 30 jaar geleden aankochten, startte hij dat jaar een hoevebrouwerij. Die vernoemde hij naar de hoeve: Hof Ter Dormaal. In 2020 voegde hij er een mouterij aan toe.



## Een van de weinige hoevebrouwers in Vlaanderen

Zijn eigen granen verwerkt Janssens in één van de bedrijfsgebouwen tot mout en in een ander gebouw, een oude opslagloods voor graan, brouwt hij het bier. Het bier wordt niet alleen in de hoevewinkel met terras verkocht, maar vindt ook zijn weg naar lokale bierhandelaars en supermarkten. Zijn mout verkoopt hij eveneens aan andere brouwers.

Doordat zijn ouders niet van boerenafkomst waren, moest hij creatief zijn om een verdienmodel op te bouwen. Door granen van eigen grond in bier te verwerken, creëerde hij meerwaarde en slaagde hij er al snel in een bescheiden inkomen te genereren.

Janssens is één van de weinige – zo niet de enige – hoevebrouwers in Vlaanderen.

In de loop der jaren breidde Janssens zijn areaal uit tot 47 hectare. Een deel van de granen verwerkt hij nog steeds in zijn eigen bieren, maar een ander deel gaat naar de handel. “Van de marges in de graanteelt kun je niet leven als je zo weinig grond ter beschikking hebt”, vertelt hij.



## Constance verbreding voor sluitend bedrijfsmodel

In de loop der jaren voegde hij meerdere activiteiten toe aan zijn businessmodel om voldoende inkomen te genereren. Tien jaar geleden startte Janssens met vleesvee, aanvankelijk met Piedmontese zoogkoeien, maar momenteel schakelt hij over op kalmere Holstein-ossen. Hij koopt stiertjes van 14 dagen oud aan bij melkveehouders en mest deze in twee jaar af tot slachtrijp gewicht. De dieren worden gevoed met eigen ruwvoer en reststromen uit de bierbrouwerij, draf en moutkiemen. “Hierdoor kunnen we de kosten minimaal houden en werken we bovendien volgens een circulair landbouwmodel”, vertelt de boer. Ondanks de lage kosten

hield hij lange tijd weinig over aan de veeteelt. “De prijzen zijn pas sinds een jaar voldoende. Daarvoor verkochten we net boven de productiekost. Voor mij was het eerder een hobby dan een verdienmodel. Ik zie graag koeien”, zegt hij.



Waar zijn Piedmontese runderen via de handel werden afgezet, wil hij het Holsteinvlees in pakketten op de hoeve verkopen. “Voor een klein bedrijf als het onze is afzet in de lange keten geen optie. In de korte keten liggen de marges hoger”, legt Janssens uit. “Bovendien hebben we door de jaren heen al een cliënteel opgebouwd via onze hoevewinkel met terras.”

Het terras, dat van het voorjaar tot het najaar open is, ligt rond een vijver voor het bedrijf. De laatste jaren ziet hij het (fiets)toerisme in de regio sterk toenemen. “Veel fietsers lassen hier een pauze in op de hoeve”, vertelt de 38-jarige landbouwer, die op zijn bedrijf wordt geassisteerd door zijn vader.

## Plukweide voor extra inkomsten en beleving

In zijn voortdurende zoektocht naar een sluitend businessmodel nam hij dit jaar opnieuw een belangrijke beslissing. Een plukweide werd toegevoegd aan de activiteiten. “Onze dochter kwam thuis met een boekje dat ze samen met vriendinnen op een plukweide had geplukt. Zo is het idee ook bij ons ontstaan. Enerzijds versterkt het de bierverkoop. Het voegt extra beleving toe aan het hoeveterras en lokt hopelijk meer mensen naar hier”, vertelt Janssens.

Anderzijds creëert het ook een extra neveninkomen. “Met snijbloemen haal je een hoger rendement per hectare”, zegt de teler. Ook de constante cashflow is een voordeel. “Bij graanteelten steek je eerst veel geld in de teelt (zaaien, spuiten, enzovoort) voordat je er een eenmalig inkomen uithaalt.”

Een half jaar na de start blikt hij tevreden terug op de bedrijfsverbreding. “De pluktuin was open van augustus tot oktober. We hebben extra inkomsten kunnen genereren en merken bovendien dat er veel interactie is met mensen op het terras. Voor of na het terrasbezoek wandelen bezoekers vaak door de plukweide.”

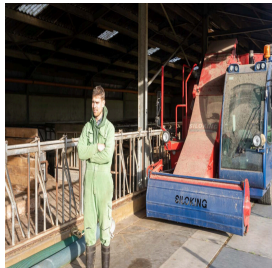


## Mobiele kippenstal als er nog tijd overblijft

Door het succes van de zelfpluktuin is er voor dit jaar een beperkte uitbreiding gepland. Beperkt, omdat het ook zeer arbeidsintensief is. “Vooral het schoffelen en het schoon houden vraagt veel werk”, vertelt de ondernemer.

Naast de verkoop van vleespakketten en de uitbreiding van de plukweide plant hij in 2026 ook een verplaatsing van de hopgaard. “Die wil ik dichterbij het terras brengen, zodat er nog meer beleving is.”

Voor de verdere toekomst overweegt hij te investeren in een mobiele kippenstal om eieren in de korte keten te verkopen. “Maar eerst moet ik zien of ik daar nog tijd voor over heb”, besluit hij met een glimlach.



Uitgelicht

## Jonge melkveehouder beproeft zijn geluk in Frankrijk

2025 als kantelpunt

Zijn koffers staan ingepakt. Eind dit jaar vertrekt melkveehouder Bert Felis definitief naar Frankrijk. De 32-jarige Vlaams-Brabander nam er een melkveebedrijf met 65 dieren o...

🕒 21 DECEMBER 2025

[Lees meer](#)

## VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17  
1000 Bruxelles

## Contact

M • [info@vilt.be](mailto:info@vilt.be)

## Volg ons op:

[f](https://www.facebook.com/vilt.nieuws/) screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

[in](https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/) screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

[@](https://www.instagram.com/vilt.nieuws) screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

[X](https://x.com/vilt_nieuws) screenreader.visit us on our x page: [https://x.com/vilt\\_nieuws](https://x.com/vilt_nieuws)

[butterfly](https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social) screenreader.visit us on our bluesky page: <https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social>

---

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by Who Owns The Zebra