duiding

Bio

duiding

Bio: een nuchtere afweging

16 JULI 2009 – LAATST BIJGEWERKT OM 4 APRIL 2020 15:52

Lees meer over:
Dossier

Terwijl in Vlaanderen de vraag naar bioproducten jaar na jaar groeit, stagneert de productie ervan. Toch is bio voor heel wat bedrijven een optie om hun rendabiliteit te verhogen. Hoe beslis je of bio voor jouw bedrijf interessant kan zijn? En wat zijn de voordelen en moeilijkheden die met een omschakeling gepaard gaan?
De biologische landbouw lijkt in alle stilte zijn geitenwollensok-imago ontgroeid. Dit voorjaar lanceerden Boerenbond, ABS en BioForum onder impuls van de Vlaamse overheid voor het eerst samen een project om de kloof tussen de vraag naar bioproducten en het aanbod te dichten. Onder de noemer ‘Bio zoekt boer’ werd een bioconsulente aangeworven die vrijblijvend persoonlijke begeleiding biedt en praktische vragen beantwoordt. Anderhalve maand na de lancering van de campagne hebben, naast een aantal bioverwerkers op zoek naar aanbod, al 25 boeren consulente Sofie Hoste gecontacteerd om de biopiste voor hen te onderzoeken. ‘Dat bewijst dat er interesse is om bio in alle nuchterheid als ontwikkelingskans te overwegen,’ zegt Sofie, vanuit haar bureau in het Boerenbondgebouw in Leuven.

Lees ook:
De biomarkt in cijfers en letters
Ondernemerschap en vakkennis

Toch zullen volgens de bioconsulente zeker niet alle aanvragen in omschakelingsplannen resulteren. ‘Bio biedt kansen om je productiviteit op te drijven via arbeidsintensiviteit in plaats van via schaalvergroting. Maar bio is geen wonderoplossing voor bedrijven waar het water tot aan de lippen staat. De omschakelingsperiode is geen makkelijke periode: je moet eerst een tijd biologisch

produceren zonder dat je producten als echt bio – met de bijhorende meerprijs – verkocht mogen worden. Dat wordt wel gecompenseerd door een verhoogde hectaresteun, maar dikwijls zijn ook investeringen in zaken als schoffelmachines of onkruidbranders noodzakelijk. Of je nu biologisch boert of niet, ondernemerschap en vakkennis zijn voor iedere landbouwer onontbeerlijk.'

De beslissing of bio een interessante optie is voor je bedrijf neem je niet van vandaag op morgen. In de praktijk kun je het best eerst een aantal zaken persoonlijk overlopen met Sofie. Als je daarna een steviger onderbouwd antwoord wil op maat van jouw specifieke situatie, kun je een omschakelplan laten opstellen door specialisten. Zij stellen simulaties en een stappenplan op (met de minderopbrengst, meerprijs, noodzakelijke investeringen, afzetmogelijkheden, enzovoort) om te zien of bio voor jouw bedrijf teelttechnisch en economisch haalbaar is. Dankzij een subsidie van 868 euro draag je hier zelf maar een zeer beperkte meerkost voor, ongeacht of je uiteindelijk omschakelt of niet.

Financieel resultaat

Voor wie jaren op de traditionele manier heeft gewerkt, vergt de stap naar bio een ingrijpende mentaliteitsverandering. Sofie: 'Je moet bereid zijn om radicaal met je oude gewoontes te breken. Vandaag kun je wel al veel leren van collega's die al langer biologisch produceren. Maar het vergt een mentale switch om grond helemaal anders te gaan bewerken, of om je melkvee minder krachtvoer te geven en vooral op je rendement te focussen. Daarom breng ik geïnteresseerde bioboeren zo veel mogelijk in contact met collega's die hen graag ondersteunen. Dankzij bedrijfsbezoeken of een soort peterschap dat ik verder wil uitbouwen, hoef je vandaag het warm water niet meer opnieuw uit te vinden.'

Lees ook:

Vier keer bio in de praktijk

Nu gangbare melkveehouders kreunen onder een ingestorte melkprijs, lijkt de biologische melkveehouderij voor velen aan aantrekkingskracht te winnen. 'Dat blijkt inderdaad een aanleiding om bio te overwegen', zegt Sofie. 'En dat vind ik een reden als alle andere. Het is een economisch feit dat de vraag naar bioproducten al een aantal jaar groeit en dat het aanbod stagneert. Ik ken verschillende grote en kleine bioboeren die uit zakelijke overwegingen de stap hebben gezet. Sommigen raken achteraf overtuigd van de maatschappelijke meerwaarde van bio, maar voor mij hoeft dat niet eens. Nu is de situatie van melk actueel, maar ook in andere sectoren kun je, ondanks de beperktere oogstopbrengst, met bioproducten een beter financieel resultaat halen.'

Meer weten?
Sofie Hoste - onafhankelijk bioconsulente: 0494 98 23 69, info@biozoektboer.be

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

screenreader.visit us on our facebook page: https://www.facebook.com/vilt.nieuws/
screenreader.visit us on our linkedin page: https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/
screenreader.visit us on our instagram page: https://www.instagram.com/vilt.nieuws
screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws
screenreader.visit us on our bluesky page: https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social

---

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |
Privacy policy
Copyright
Cookie Policy
Cookie instellingen aanpassen

Crafted by Brigada