

- [Homepage](#)
- [Nieuws](#)
- Bananendeal vergde 400 uur onderhandelen op topniveau

nieuws

Bananendeal vergde 400 uur onderhandelen op topniveau

nieuws

Na een marathonreeks van honderd vergaderingen en meer dan vierhonderd uur onderhandelen op topniveau werd een week geleden na 16 jaar getouwtrek de moeder aller handelsconflicten opgelost. De Europese Unie stemde immers toe in een forse reductie van de invoertaksen op dollarbananen. Duidelijk is dat een banaan niet zomaar een stuk fruit is.

21 december 2009 – Laatst bijgewerkt om 14 september 2020 14:10

Lees meer over:

- [handel](#)
- [europa](#)

Na een marathonreeks van honderd vergaderingen en meer dan vierhonderd uur onderhandelen op topniveau werd een week geleden na 16 jaar getouwtrek de moeder aller handelsconflicten opgelost. De Europese Unie stemde immers toe in een forse reductie van de invoertaksen op dollarbananen. Duidelijk is dat een banaan niet zomaar een stuk fruit is.

De bananenhandel symboliseert economisch imperialisme, manipulatie en machtsmisbruik, sociale uitbuiting en een problematische globalisering. De geschiedenis ervan is vaak donker en erg complex. In goed twee eeuwen tijd is de banaan uitgegroeid tot een van de belangrijkste handelswaren ter wereld. Geen enkele fruitsoort heeft een hogere economische waarde.

Jaarlijks importeert de Europese Unie voor zeker vijf miljard euro aan bananen. Europese supermarkten halen vlot één procent van hun totale omzet uit de verkoop ervan - een astronomisch cijfer. En niet alleen voor de retailers zijn bananen een lucratieve bezigheid. Grote bananenconcerns hebben jarenlang gouden deals gedaan met hun toproduct. Met voorop het vijftal Chiquita, Dole, Fresh Del Monte, Fyffes en Noboa. Samen controleren ze zowat negentig procent van de internationale handel in bananen.

In 1993 besliste de EU een uniforme marktordening voor de invoer van bananen op te leggen. Tot dan had elke Europese lidstaat zijn eigen regeling. Na zwaar gelobby van Frankrijk, Groot-Brittannië en enkele Zuid-Europese landen werd bepaald dat Europa de invoer van bananen uit de ACP-landen zou bevoordelen. Een complexe reeks importvergunningen, importquota en importtaksen werd ingevoerd. Die speelden in het nadeel van de goedkopere dollarbananen uit Latijns-Amerika.

De nieuwe regeling betekende meteen het begin van een uitputtende handelsoorlog. Meermaals werd Europa teruggefloten door de Wereldhandelsorganisatie, maar nooit tot tevredenheid van het andere kamp. Gaandeweg ontstonden in beide kampen overigens barsten, wat de hele discussie nog ingewikkelder maakte.

Het Amerikaanse concern Dole speelde het bijvoorbeeld handig en omzeilde de nadelige effecten van de Europese regeling door zelf te investeren in ACP-landen en Europese importeurs over te nemen. Europa van zijn kant speelde het Latijns-Amerikaanse blok gedeeltelijk uit verband door Venezuela, Nicaragua, Costa Rica en

Colombia een gunstregeling te bieden. Om hen 'af te kopen' had Europa beloofd dat zeker 49 procent van de import van dollarbananen uit die landen moest komen.

Maar niet alleen in het kamp van de dollarbananen leek de eensgezindheid soms ver te zoeken. Ook in Europa zat niet iedereen op dezelfde lijn. Landen als Nederland en Duitsland waren bijvoorbeeld niet gelukkig met het systeem van importtarieven. Tot 1993 was hun markt vrij, wat de consumenten toegang gaf tot goedkope dollarbananen. Door de nieuwe regeling was alles plots duurder geworden, zeer tot hun ongenoegen.

De wirwar van belangen leidde de voorbije jaren tot een bijzonder ingewikkelde strijd om een bijsturing van het Europese systeem. Bij elke nieuwe onderhandeling werd uit alle hoeken druk gelobbyd. Een poging om vorig jaar tot een compromis te komen, mislukte schielijk. Het was dan ook met de moed der wanhoop dat de onderhandelaars dit jaar opnieuw plaatsnamen rond de tafel. Maar toch is het gelukt.

Het douanetarief voor dollarbananen zakt de komende jaren naar 114 euro per ton. In ruil hiervoor zouden alle klachten tegen de Europese Unie bij de Wereldhandelsorganisatie ingetrokken worden. Als compensatie schenkt Europa 200 miljoen euro aan de ACP-landen, die niettemin de grote verliezer dreigen te worden van de deal. Ze schatten immers dat hun bananenuitvoer naar Europa met 14 procent zal dalen. Ze maken zich zorgen over desastreuze sociale en economische gevolgen.

De oplossing lijkt vooral de Amerikaanse en Europese handelaars, importeurs en retailers direct voordeel op te leveren. En de Europese consument mag zich misschien verheugen op een iets goedkopere banaan.

Bron: Reuters/De Tijd

Gerelateerde artikels



nieuws

[Tien jaar na akkoord zet Waals Parlement licht op groen voor CETA-handelsverdrag](#)

18 juni 2026



nieuws

["Verraad aan de boeren" of redding voor het milieu? Europa geeft groen licht aan NGT's](#)

17 juni 2026



nieuws

[Politie neemt meer dan 1.000 liter illegale pesticiden in beslag in Limburg](#)

16 juni 2026



Analyse

[Belgische aardapplexport wordt steeds meer Europees](#)

12 juni 2026



nieuws

[Dreigende kunstmestcrisis zet EU aan tot verdubbeling landbouwcrisisfonds](#)

10 juni 2026



nieuws

[Landbouwreus Frankrijk haalt steeds meer meel uit het buitenland, België wint hierbij](#)

7 juni 2026



nieuws

[Geen minister van Landbouw meer in Denemarken](#)

5 juni 2026



nieuws

[Duurzaamheidslabels versterken export van landbouwproducten uit Globale Zuiden](#)

3 juni 2026



nieuws

[Europese landbouwcommissaris eet frietjes bij VLAM op Thaise beurs](#)

1 juni 2026



Analyse

[EU-Mexico handelsakkoord: tequila en asperges in ruil voor wijn, zaaigoed en afval](#)

28 mei 2026



nieuws

[Hoe landbouwers kunnen helpen tegen bosbranden](#)

27 mei 2026



nieuws

[Belgische appels krijgen voor het eerst toegang tot 's werelds grootste appelmarkt](#)

26 mei 2026



nieuws

[Europa schrapt invoertarieven op bepaalde meststoffen](#)

22 mei 2026

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17

1000 Bruxelles

[Contacteer ons](#)

Contact

- M • info@vilt.be

Menu

- [Steun ons](#)
- [Partners](#)
- [Opinie](#)
- [Wegwijs in de sector](#)

Volg ons op:

- [screenreader.visit us on our facebook page: https://www.facebook.com/vilt.nieuws/](https://www.facebook.com/vilt.nieuws/)
 - [screenreader.visit us on our linkedin page: https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/](https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/)
 - [screenreader.visit us on our instagram page: https://www.instagram.com/vilt.nieuws](https://www.instagram.com/vilt.nieuws)
 - [screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws](https://x.com/vilt_nieuws)
 - [screenreader.visit us on our bluesky page: https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social](https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social)
-

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

- [Privacy_policy](#)
- [Copyright](#)
- [Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#) [Webdesign by Who Owns The Zebra](#)