

- [Homepage](#)
- [Nieuws](#)
- "Appelvoorraden in koelruimtes nog enorm"

nieuws

"Appelvoorraden in koelruimtes nog enorm"

nieuws

De export naar Rusland is sterk bepalend voor de appel- en perenprijzen. Net zoals de boeren voelt ook fruitexporteur Kris Wouters de devaluatie van de roebel aan den lijve. "Onze verkoop aan Rusland is normaliter goed voor vijftig vrachtwagens van twintig ton per week. Maar op dit ogenblik laden we nog de helft van de volumes van vorig jaar", luidt het.

4 mei 2009 – Laatst bijgewerkt om 14 september 2020 14:07

Lees meer over:

- [fruitteelt](#)

De export naar Rusland is sterk bepalend voor de appel- en perenprijzen. Net zoals de boeren voelt ook fruitexporteur Kris Wouters de devaluatie van de roebel aan den lijve. "Onze verkoop aan Rusland is normaliter goed voor vijftig vrachtwagens van twintig ton per week. Maar op dit ogenblik laden we nog de helft van de volumes van vorig jaar", luidt het.

"De roebel is tot veertig procent gedevalueerd, waardoor ons fruit veel duurder geworden is voor de Russen. Bovendien kende Polen een overvloedige oogst. Omdat ook de Poolse munt gedevalueerd is, kunnen zij veel goedkoper leveren dan wij. De transportkosten liggen ook veel lager", weet Kris Wouters.

Zijn fruithandel is al sinds 1993 actief in Rusland. Sindsdien heeft de exporteur uit Rummen er een ruim cliënteel opgebouwd. Naast appels en peren transporteert hij ook aardbeien en tomaten. Naast de productie van zijn eigen plantages verkoopt Wouters ook de oogst van producenten uit Haspengouw en het Hageland door aan Rusland. Zelfs Fransen en Spanjaarden doen beroep op zijn exportbedrijf.

Maar door de lage prijzen weten de boeren momenteel niet goed wat te doen. "Telers wachten af om hun frigo's leeg te maken", vertelt Wouters. "Ze hopen dat de stocks in Polen binnenkort op zijn. Dan kunnen ze de Russische markt weer innemen en zullen de prijzen wat stijgen. Het blijft bang afwachten, ook voor volgend seizoen".

Eén van de bedrijven die nog over een grote voorraad appels beschikken, is het fruitteeltbedrijf Vanhellemont in Meensel-Kiezegem. In de koelcellen zit nog ongeveer 250 ton, oftewel tien volle vrachtwagens. "De helft van mijn oogst zit nog in de koelcel", zucht Mario Vanhellemont. "De vraag naar onze appels is wel groot, maar de prijs die ervoor betaald wordt, is veel te laag".

De fruitboer vreest dat de prijzen de komende weken niet meer zullen klimmen. "Eigenlijk hebben we nu geen keuze meer. De appels moeten weg, want in augustus beginnen we met de nieuwe oogst. We verkopen dus, maar wel fors onder onze productiekost.

Bron: Het Nieuwsblad

Gerelateerde artikels



duiding

[Watermeloenen, passievruchten en nu kiwi's: de opmars van exotische vruchten in Vlaanderen](#)

2 juni 2026



nieuws

[Geen pluk meer na hevige hagelbui: "Frequentie van hagel is uitzonderlijk"](#)

1 juni 2026



nieuws

[Belgische appels krijgen voor het eerst toegang tot 's werelds grootste appelmarkt](#)

26 mei 2026



nieuws

[Nieuwe onderzoekserra voor alternatieve gewasbescherming bij pcfruit](#)

27 april 2026



nieuws

[Limburg en Vlaams-Brabant lanceren meldingsapp tegen bacterievuur in fruitteelt](#)

22 april 2026



nieuws

[Landbouwers zijn minder tevreden over hun economische situatie](#)

13 april 2026



nieuws

[Bloesemwandeling bij LemBi Fruit in cruciale periode voor telers](#)

6 april 2026



Tip

[Boerenbond deelt bloesemtips voor paasweekend](#)

1 april 2026



nieuws

[Fruittelers overwegen opties tegen vorstschade met vuur, kanonnen en beregening](#)

27 maart 2026



nieuws

[Internationale fruitconferentie in Sint-Truiden pakt uit met nieuwe rassen](#)

20 maart 2026



nieuws

[Moelijk aardbeiseizoen in Spanje leidt tot hoge prijzen: zegen of vergiftigd geschenk?](#)

3 maart 2026



nieuws

[Belastingvoordeel voor seizoensarbeid in de groente- en fruitteelt hersteld](#)

17 februari 2026



nieuws

[Na meloen nu de passievrucht: Proefcentrum Hoogstraten doet teeltonderzoek naar exotische importvrucht](#)

12 januari 2026

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles
[Contacteer ons](#)

Contact

- M • info@vilt.be

Menu

- [Steun ons](#)
- [Partners](#)
- [Opinie](#)
- [Wegwijs in de sector](#)

Volg ons op:

- [screenreader.visit us on our facebook page: https://www.facebook.com/vilt.nieuws/](https://www.facebook.com/vilt.nieuws/)
- [screenreader.visit us on our linkedin page: https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/](https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/)
- [screenreader.visit us on our instagram page: https://www.instagram.com/vilt.nieuws](https://www.instagram.com/vilt.nieuws)
- [screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws](https://x.com/vilt_nieuws)
- [screenreader.visit us on our bluesky page: https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social](https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social)

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

- [Privacy policy](#)
- [Copyright](#)
- [Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#) [Webdesign by Who Owns The Zebra](#)