nieuws

Appelprijs profiteert van misoogst in Oost-Europa

nieuws

De fruittelers krijgen goede prijzen voor hun appels en peren. De peren gaan al jaren goed, maar nu is ook de jonagold weer in trek. Dat is het resultaat van de mislukte appeloogst in Oost-Europa. "We hebben ongeveer evenveel appels en peren als vorig jaar, maar de prijzen liggen hoger en dat komt door de export", zeggen Christian Gustin en Filip Lowette van de Belgische Fruitveiling. "Het is al van in 1996 geleden dat we nog zo'n goed jaar hadden, ook toen was dat het resultaat van vorst in het buitenland".

14 NOVEMBER 2007 – LAATST BIJGEWERKT OM 14 SEPTEMBER 2020 14:01

De fruittelers krijgen goede prijzen voor hun appels en peren. De peren gaan al jaren goed, maar nu is ook de jonagold weer in trek. Dat is het resultaat van de mislukte appeloogst in Oost-Europa. "We hebben ongeveer evenveel appels en peren als vorig jaar, maar de prijzen liggen hoger en dat komt door de export", zeggen Christian Gustin en Filip Lowette van de Belgische Fruitveiling. "Het is al van in 1996 geleden dat we nog zo'n goed jaar hadden, ook toen was dat het resultaat van vorst in het buitenland".
"We exporteren dit jaar ook veel naar Rusland, niet alleen peren, maar ook aardbeien. Het gaat om aardbeien die in de serre zijn gekweekt en die je extra lang kan houden. Ze gaan hier weg aan 5 à 6 euro per kilo. De Rus vraagt almaar meer kwaliteit en is bereid daarvoor te betalen", luidt het op de Belgische Fruitveiling, die ook volop bezig is met de perenexport naar Hongkong uit te bouwen. "We hebben nu in de warenhuizen van Hongkong een spotje lopen. In het Engels, niet in het Chinees, want het moet voor hen exotisch klinken".
Gelooft de grootste fruitveiling van het land in clubrassen zoals kanzi? "Hoe meer clubrassen, hoe beter voor de jonagold, want dat neemt de druk op die prijs weg. We vragen ons alleen af of er plaats is voor veel clubrassen, want die zijn duurder en we weten niet of de consument dat zal blijven betalen", klinkt het. Zelf heeft de BFV de nieuwe appel belgica. "Die doet het zeer goed, we hebben in vier weken onze 1,1 miljoen kilo verkocht aan een gemiddelde prijs van 66 cent. We zouden die ook later op

de markt kunnen brengen, maar dan moet hij concurreren met jonagold, en dat willen we niet".(KS)

Bron: Het Belang van Limburg

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

screenreader.visit us on our facebook page: https://www.facebook.com/vilt.nieuws/
screenreader.visit us on our linkedin page: https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/
screenreader.visit us on our instagram page: https://www.instagram.com/vilt.nieuws
screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws
screenreader.visit us on our bluesky page: https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social

---

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |
Privacy policy
Copyright
Cookie Policy
Cookie instellingen aanpassen
Crafted by Brigada