

Kalveraanvoer stabiliseert na krapte door blauwtong, prijzen dalen

nieuws

De vleeskalverhouderij kampte de voorbije maanden met een tekort aan nuchtere kalveren. Vooral de blauwtonguitbraak van vorig jaar speelde de sector parten, met minder geboortes en misvormde kalveren tot gevolg. Het tekort leidde tot uitzonderlijk lange leegstand in de stallen. Intussen lijkt de situatie zich stilaan te herstellen en normaliseert het aanbod, al betekent dat ook dat de piekende kalverprijzen terug zakken.

21 AUGUSTUS 2025

VILT-redactie

Lees meer over:

[blauwtong](#)

[veehouderij](#)



Kalverhouder Jan Wellens uit Vosselaar heeft woensdag zijn tweede stal met 550 kalveren opnieuw gevuld, na een leegstand van vijf weken. "Normaal duurt die periode ongeveer een week, maar door het tekort aan kalveren duurde de leegstand veel langer", aldus Wellens. Ook Stef Bastiaansen in Meer herkent het probleem. Zijn 600 kalverplaatsen stonden al leeg sinds begin juni. "Half juli hadden we nog steeds geen zicht op nieuwe aanvoer. Een leegstand van zes weken, en mogelijk langer, heb ik nooit eerder meegemaakt."

Krapte leidde tot hogere prijzen

Volgens de kalverhouders is de verminderde beschikbaarheid van kalveren vooral te wijten aan de gevolgen van blauwtong. De ziekte heeft er niet alleen voor gezorgd dat er minder kalveren werden geboren, maar ook dat ze vaker misvormd of blind waren. Daarnaast speelt ook het dalende aantal melkveehouders in Noordwest-Europa mee. "De vleeskalverhouderij is ooit ontstaan vanuit het overschot aan stierkalveren uit de melkveehouderij. Nu zien we het omgekeerde gebeuren", aldus Bastiaansen. Volgens Ann Truyen van Belgische Kalfsvleessector vzw (BVK) dat de belangen vleeskalverslachthuizen en de vleeskalverintegratie behartigt, lijken de grootste problemen intussen achter de rug. "Het aanbod normaliseert, al blijft het krap. We hopen dat de verplichte vaccinatiecampagne effect zal hebben en het aantal blauwtonggevallen dit jaar lager ligt."

De schaarse joeg de prijzen voor nuchtere kalveren het voorbije jaar de hoogte in. Waar een Holstein-kalf vorig jaar nog 50 tot 100 euro opbracht, ging dat dit voorjaar tot 450 euro. Voor een kruising van Holstein en Belgisch witblauw werd 850 euro betaald, waar dat vorig jaar nog 300 euro was. De witblauw kalveren spanden echter de kroon met prijzen tot 1.500 euro. "Nu het aanbod

aantrekt, komen de prijzen opnieuw onder druk te staan”, zegt Truyen. Ook de consument moest, in heel Europa, meer betalen voor zijn kalfsvlees.

Sterkere kalveren maar verminderde rendabiliteit

Volgens Jan Wellens had de prijspiek wel een positief effect: “Kalveren kwamen sterker bij ons aan. Als een boer meer voor zijn kalf krijgt, zorgt hij er ook beter voor.” Toch leveren de lange leegstand en het mislopen van rondes hem minder opbrengsten op. Met zijn 1.450 kalverplaatsen haalt hij normaal 1,8 rondes per jaar, maar dat lukt dit jaar niet.

Meer PAS-maatregelen mogelijk

Naast de marktonzekerheid kampt de sector met de stikstofdoelstellingen. Eind dit jaar moet elke vleeskalverhouder al vijf procent reduceren, in 2030 zelfs 28 procent. Tot voor kort stond enkel de luchtwasser op de lijst met erkende PAS-technieken. Een luchtwasser is een techniek die niet toepasbaar is in de meeste kalverstallen.

Recent erkende het Wetenschappelijk Comité echter twee bijkomende maatregelen. Zo kan het afdekken van de mestput met balansballen – een techniek die al langer in varkensstallen wordt toegepast – een reductie van 11 procent opleveren. Ook een langere leegstand werd goedgekeurd als PAS-maatregel.



Uitgelicht

Florerende kalverhouderij kijkt tegen “onmogelijke stikstofdoelstellingen” aan

duiding

De kalverhouderij kent goede tijden door het beperkte aanbod van kalveren en de goede vraag. Waar de prijzen in de zomer normaal verlieslatend zijn, lagen ze dit jaar hoger da...

🕒 13 NOVEMBER 2024

[Lees meer](#)

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

[f](https://www.facebook.com/vilt.nieuws/) screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

[in](https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/) screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

[@](https://www.instagram.com/vilt.nieuws) screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

[X](https://x.com/vilt_nieuws) screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws

[butterfly](https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social) screenreader.visit us on our bluesky page: <https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social>

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by Who Owns The Zebra