

"Varkenssector moet professionaliseren"

nieuws

Elke middag organiseert Boerenbond op zijn stand op Agriflanders een landbouwpraatje. Donderdag sprak voorzitter Piet Vanthemsche met Marc Hofman. Als CEO van het vleesverwerkend bedrijf Ter Beke uit Waarschoot zit Hofman mee rond de tafel in het ketenoverleg over de problemen in de varkenssector.

🕒 13 JANUARI 2011 – LAATST BIJGEWERKT OM 4 APRIL 2020 14:58

Elke middag organiseert Boerenbond op zijn stand op Agriflanders een landbouwpraatje. Donderdag sprak voorzitter Piet Vanthemsche met Marc Hofman. Als CEO van het vleesverwerkend bedrijf Ter Beke uit Waarschoot benadrukte Hofman dat het grootste vleesverwerkende bedrijf van België er mee gediend is dat er een efficiënte, rendabele varkenshouderij in België blijft.

Ter Beke draait een omzet van 400 miljoen euro en stelt 800 mensen te werk. Zowat 17.000 varkens worden elke week voor het bedrijf geslacht. “Weet dat 100 procent van onze hammen uit België komt en zowat 90 procent van al het varkensvlees dat verwerkt wordt, van Belgische varkens is”, zegt Hofman. Als de belangrijkste schakel in de keten geen geld verdient, dan is dat een probleem voor de ganse keten, refereert Hofman naar de crisis onder varkenshouders.

Mark Hofman benadrukte hoe belangrijk het ketenoverleg is voor de varkensketen en voor een bedrijf als Ter Beke. Het grootste vleesverwerkende bedrijf van België is er immers mee gediend dat er een efficiënte, rendabele varkenshouderij in België blijft. “De kwaliteit die Vlaamse varkenshouders afleveren, is immers van groot belang voor een bedrijf als het onze. Met 40 procent van de productie die bestemd is voor export, is het belangrijk meerwaarde te creëren ten opzichte van het product uit andere landen”, aldus Hofman.

Hofman wou de varkenshouders niet paaien zodat hij de sector ook op een aantal knelpunten durfde wijzen. “De Vlaamse varkenshouderij heeft al een paar keer steken laten vallen op het vlak van innovatie”, beweert Hofman. Hij voegt er in één adem wel aan toe dat varkenshouders wel een prijs voor hun varkens moeten krijgen die het hen mogelijk maakt te investeren. Vandaag stelt hij immers vast dat varkenshouders die het

minst geïnvesteerd hebben, vaak nog het meest verdienen. Dat is volgens hem een vicieuze cirkel waar de sector uit moet.

Dat de sector moet professionaliseren, staat voor Hofman vast. Dat vergt een visie op lange termijn, maar evengoed maatregelen op korte termijn. Er moet immers dringend een oplossing gevonden worden opdat varkenshouders hun kostprijs kunnen doorrekenen. Ook de volatiliteit van grondstoffen vergt een aanpak op korte termijn. Naar de toekomst toe wil Hofman nog het debat aangaan over een vraaggerichte productie. “Wat is de marktbehoefte, welk vlees verlangt de consument”, is een belangrijke vraag benadrukt Hofman.

Piet Vanthemsche bevestigt dat de toekomst van de sector tot nadenken stemt. “Productiemethoden, de afgeleverde kwaliteit en een stukje diversificatie op varkensbedrijven zijn voer voor dat debat”, aldus Vanthemsche. “We moeten inderdaad ook durven denken in de richting van het consolideren van de varkensketen”, meent Vanthemsche. “In dat kader menen wij dat varkenshouders ermee gebaat zijn dat ons agri-investmunt fund geïnvesteerd heeft in Covalis opdat wij mee actief zouden zijn in de varkenskolom.”

“Een nieuwe speler vinden wij geen bedreiging”, heeft Hofman daartegen geen bezwaar. “Misbruik maken van marktmacht en van de versnippering van de markt, is immers een kortzichtige houding die onduelbaar is”, zegt Hofman, “ongeacht van wie het misbruik uitgaat, van voedingsbedrijf of distributeur.” Dat neemt volgens Hofman niet weg dat zich belangrijke veranderingen in de varkensketen aankondigen.

“Consolidering en een verdere professionalisering zijn onvermijdelijk”, aldus Hofman. “Het klinkt hard, maar de realiteit is dat er over 10 à 15 jaar minder varkenshouders zullen zijn.”

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

 screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

 screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

 screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

 screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws

 screenreader.visit us on our bluesky page:
<https://bsky.app/profile/viltnieuwbsky.social>

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by Who Owns The Zebra