

"Varkenshouders laten veel geld liggen"

nieuws

De Belgen hebben een beter varken dan veel andere landen en maken een uniek product. Daarmee hebben ze altijd hun weg kunnen vinden in binnen- en buitenland. Wel is er een sterke focus op opbrengst en minder op kosten. Daar liggen nog mogelijkheden om het rendement te verbeteren. Dat zegt de Nederlandse varkenseconoom Gé Backus van het LEI in het jongste nummer van het vakblad *Varkensbedrijf*. Hij spreekt over een potentieel voordeel van ruim 7.000 euro per bedrijf.

🕒 6 DECEMBER 2006 – LAATST BIJGEWERKT OM 4 APRIL 2020 14:35

De Belgen hebben een beter varken dan veel andere landen en maken een uniek product. Daarmee hebben ze altijd hun weg kunnen vinden in binnen- en buitenland. Wel is er een sterke focus op opbrengst en minder op kosten. Daar liggen nog mogelijkheden om het rendement te verbeteren. Dat zegt de Nederlandse varkenseconoom Gé Backus van het LEI in het jongste nummer van het vakblad *Varkensbedrijf*. Hij spreekt over een potentieel voordeel van ruim 7.000 euro per bedrijf. Backus heeft de voorbije jaren onderzoek gedaan naar de prijsvorming in de varkenshouderij. Ook is zijn afdeling van het LEI betrokken bij de economische onderbouwing van Farmingnet, het analyseprogramma van de Nederlandse slachterij Vion. Varkenshouders krijgen met Farmingnet alle technische gegevens uit het slachthuis ter beschikking. Het gaat om het gewicht van hun dieren, spek- en spierdikte, vleespercentage, huidandoeningen, enzovoort.

Waar de meeste afnemers van vleesvarkens varkens op de voet kopen, werkt Vion met een prijs per kilo geslacht gewicht. De basisprijs wordt verrekend met de kwaliteit van de varkens. Deze manier van uitbetalen is mogelijk omdat Nederlandse slachterijen een uniform uitbetalingssysteem hebben. Onafhankelijke instanties zien toe op het naleven van het systeem. "Hoe meer info een varkenshouder heeft, hoe meer hij het management kan verbeteren", zegt Backus. "Per varken praat je misschien maar over een paar eurocent, maar op bedrijfsniveau gaat het om grote bedragen per jaar".

De vraag is of de Belgische varkenshouders wel zitten te wachten op een dergelijk systeem. Een varkenshouder kan met het op voet verkopen immers ook proberen de hoogste prijs in de wacht te slepen. "Uiteindelijk moet de economische waarde van het varken toch uit de markt komen", reageert Backus. Uit Nederlands onderzoek blijkt dat de economische schade van slachtafwijkingen ongeveer 2,87 euro per geslacht varken bedraagt. De totale varkensvleesketen bij onze noorderburen

zou 70 miljoen euro kunnen besparen door een betere afstemming tussen slachthuis en varkensbedrijf.

"Voor Nederland gaat het om een gemiddeld bedrag van 7.000 euro per bedrijf", zegt de econoom. "Ik heb geen concrete informatie uit België, maar ik verwacht dat de potentiële voordelen per bedrijf daar nog groter zijn". Vooral door het verkleinen van de spreiding in gewicht bij de levering van varkens zou een forse kostenbesparing mogelijk zijn. Kostenbeheersing in de productieketen worden in de toekomst overigens belangrijker dan ooit wegens de toenemende internationale concurrentie.

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws

screenreader.visit us on our bluesky page: <https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social>

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by [Who Owns The Zebra](#)