

- [Homepage](#)
- [Nieuws](#)
- "Steeds meer fruitstandjes langs kant van de weg"

nieuws

## "Steeds meer fruitstandjes langs kant van de weg"

nieuws

De verkoop van fruit aan standjes langs de wegen neemt jaarlijks toe, merkt Het Nieuwsblad op. Ook het gezin Ghysens-Lemmens uit Aalst nabij Sint-Truiden is begonnen met rechtstreekse verkoop. "We waren het beu te zien hoe groot het verschil was tussen de prijs die we in de veiling krijgen en de prijs in de winkel", zegt Stanny Ghysens. Aanvankelijk plaatste het echtpaar een tafel met enkele kisten aan de deur, maar intussen staat er al een stevigere constructie.

16 juli 2006 – Laatst bijgewerkt om 4 april 2020 14:34

De verkoop van fruit aan standjes langs de wegen neemt jaarlijks toe, merkt Het Nieuwsblad op. Ook het gezin Ghysens-Lemmens uit het dorpje Aalst nabij Sint-Truiden is begonnen met rechtstreekse verkoop. "We waren het beu te zien hoe groot het verschil was tussen de prijs die we in de veiling krijgen en de prijs in de winkel", zegt Stanny Ghysens.

Het gezin vestigde zich 26 jaar geleden in Aalst en exploiteert er sedertdien een gemengd bedrijf met een oppervlakte van tien hectare. Dit jaar startten ze met de verkoop aan de deur. Dat werd een succes. "We zijn zelf verwonderd dat er zoveel mensen particulier willen kopen. We hebben klanten die van heel ver komen", aldus Marie Lemmens. "De mensen appreciëren de versheid van de producten en zijn bereid om zelfs meer te betalen dan wat we vragen. Richtprijs is voor ons de veilingprijs".

Daarvoor krijgen de klanten een product dat nog dezelfde dag geoogst werd. Aanvankelijk plaatste het echtpaar een tafel met enkele kisten aan de deur. "We maakten daar een wat vastere constructie van en hingen een uithangbord aan de muur. Dat doet wonderen", vindt Marie Lemmens. De verkoop aan de deur start met het begin van de aardbeienoogst. Nadien volgt de verkoop van kersen, pruimen, appels en peren. Daarbij komen nog landbouwproducten als aardappelen en prei.

"De boerenstiel is niet meer rendabel. Ik raadde mijn zoon aan werk buitenshuis te zoeken. Met de thuisverkoop ligt ons inkomen iets hoger. We moeten op die manier geen veilingkosten meer betalen. We zijn van plan om volgend jaar onze producten ook nog op andere locaties te verkopen. We merken dat meer en meer consumenten voor die handel te vinden zijn", besluit Stanny Ghysens.

## Gerelateerde artikels



nieuws

## [VLIF ondersteunt aanhoudende investeringsgolf in Vlaamse landbouw](#)

gisteren



nieuws

## [Warmer strandwater lokt andere soorten naar onze Noordzee](#)

gisteren



nieuws

## [Hogeschool Thomas More bouwt praktijkcentrum voor insectenweek: "Nieuwe kansen voor landbouw"](#)

gisteren



nieuws

## [Europees Parlement keurt tijdelijke steun voor hoge meststofprijzen goed](#)

gisteren



Factcheck

[Na heisa in de media: “Verboden pesticiden” op aardbeien wel degelijk legaal](#)

gisteren



nieuws

[Ondanks hagel en hittegolf mooie perenoogst verwacht](#)

gisteren



nieuws

[Belgische producenten van landbouwmachines zien markt afkoelen: "Dit is geen structurele crisis"](#)

gisteren



nieuws

## [Nieuwe Europese Veehouderijstrategie moet sector tegen 2040 doen floreren](#)

7 juli 2026



nieuws

## [Royal A-ware fuseert met Spaanse marktleider in kaas](#)

7 juli 2026



nieuws

## [Coloradokever gedijt bij warm weer: “Neem hun voeding weg”](#)

7 juli 2026

nieuws

## [Landbouwers en vissers lopen meer risico op huidkanker, Vooruit wil meer preventie](#)

7 juli 2026

nieuws

## [Belgische bierbrouwer houdt vast aan Belgische krieken](#)

7 juli 2026

nieuws

## [Probleemwolven krijgen in Nederland sneller de kogel](#)

7 juli 2026

## VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17

1000 Bruxelles

[Contacteer ons](#)

## Contact

- M • [info@vilt.be](mailto:info@vilt.be)

## Menu

- [Steun ons](#)
- [Partners](#)
- [Opinie](#)
- [Wegwijs in de sector](#)

## Volg ons op:

- [screenreader.visit us on our facebook page: https://www.facebook.com/vilt.nieuws/](https://www.facebook.com/vilt.nieuws/)
- [screenreader.visit us on our linkedin page: https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/](https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/)
- [screenreader.visit us on our instagram page: https://www.instagram.com/vilt.nieuws](https://www.instagram.com/vilt.nieuws)
- [screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt\\_nieuws](https://x.com/vilt_nieuws)
- [screenreader.visit us on our bluesky page: https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social](https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social)

---

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

- [Privacy policy](#)
- [Copyright](#)
- [Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#) [Webdesign by Who Owns The Zebra](#)