

Slechte prijzen voor verse groenten houden aan

nieuws

Na het uitzonderlijk jaar 2003 kampen de groenten op de verse markt dit jaar met een tegenvallende prijsvorming. Oorzaken zijn de goede oogst in concurrerende productiegebieden en de zwakke dollar waardoor ondermeer Nederland meer groenten op de Europese markt slijt. Dat zegt Chris De Pooter, directeur van de Mechelse Veilingen, in Boer & Tuinder.

🕒 6 AUGUSTUS 2004 – LAATST BIJGEWERKT OM 4 APRIL 2020 14:28

Na het uitzonderlijk jaar 2003 kampen de groenten op de verse markt dit jaar met een tegenvallende prijsvorming. Oorzaken zijn de goede oogst in concurrerende productiegebieden en de zwakke dollar waardoor ondermeer Nederland meer groenten op de Europese markt slijt. Dat zegt Chris De Pooter, directeur van de Mechelse Veilingen, in Boer & Tuinder.

Vorige zomer zorgden de extreme weeromstandigheden ervoor dat producenten in Spanje, Zuid-Frankrijk en Italië het planten moesten uitstellen. De productie van Vlaamse serregroenten had daarentegen niet te lijden onder de maandenlange warme en droge periode. De meeste groentesoorten onder Flandria-label kenden zelfs een stijging in de aanvoer omdat de klimaatsturing in de serre de teelt goed onder controle houdt.

Dit jaar is de internationale concurrentie dubbel hard. Ook de concentratie van de vraag begint meer en meer door te wegen in de prijsvorming. "We mogen zeker niet klagen over de Belgische grootdistributie", luidt het bij de Mechelse Veilingen. "Ze blijven geneigd om bij Vlaamse veilingen aan te kopen. Maar als de verschillen te groot worden, gaan ze toch op een ander kopen. Ze voelen heel sterk de druk van de discounters".

In Vlaanderen verzacht het Flandria-label nog enigszins de crisis. Afnemers weten precies wat ze in huis halen met Flandria. Anderen moeten hun prijs nog dieper laten zakken om product verkocht te krijgen, zo luidt het. Wondermiddeltjes tegen de crisis bestaan niet. "In een markt die nog verder zal globaliseren, moeten we de beste kwaliteit produceren aan zo laag mogelijke kostprijs. Ook op het vlak van samenwerking tussen telers onderling en met de veiling zijn nog verbeteringen mogelijk", besluit De Pooter.

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws

screenreader.visit us on our bluesky page: <https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social>

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by [Who Owns The Zebra](#)