

Prei stuwt REO Veiling naar omzetgroei in voorjaar

nieuws

De REO Veiling realiseerde in de eerste vier maanden van dit jaar een omzetgroei van ongeveer 10 procent. De veiling behaalde tot en met april een omzet van ruim 56 miljoen euro tegen 50 miljoen een jaar geleden. Vooral de preiteelt heeft sterk bijgedragen tot deze omzetstijging. De aanvoer van prei is lichtjes gedaald, maar de prijs is fors gestegen.

🕒 13 JUNI 2006 – LAATST BIJGEWERKT OM 4 APRIL 2020 14:33

De REO Veiling realiseerde in de eerste vier maanden van dit jaar een omzetgroei van ongeveer 10 procent. De veiling behaalde tot en met april een omzet van ruim 56 miljoen euro tegen 50 miljoen een jaar geleden. Vooral de preiteelt heeft sterk bijgedragen tot deze omzetstijging. De aanvoer van prei is lichtjes gedaald, maar de prijs is fors gestegen.

Vorig jaar werd tot en met april 30,3 miljoen kilo prei aangevoerd tegen 27,3 miljoen kilo in 2006. Door een fors hogere middenprijs steeg de omzet van iets meer dan 10 miljoen euro in 2005 naar bijna 23,9 miljoen euro dit jaar. Vorig jaar werd in de eerste vier maanden een prijs van 33 cent per kilo betaald. Dit jaar lag de middenprijs op maar liefst 87,5 cent per kilo.

Serresla heeft het daarentegen zeer slecht gedaan. Ondanks een flinke daling van het aanbod werd dit seizoen een beduidend lagere middenprijs gehaald. De aanvoer daalde van 39,5 miljoen kroppen sla in 2005 naar 36 miljoen in 2006. De gemiddelde prijs zakte van 51 cent vorig jaar naar bijna 29 cent in 2006. Daarmee daalde de omzet aan sla van 20 miljoen euro in 2005 naar 10 miljoen dit jaar.

Verder valt op dat productie en omzet van tomaten licht is gedaald. De gemiddelde prijs bleef met zo'n 1,70 euro per kilo stabiel. Door een lichte aanvoerdaling bij witloof daalde de omzet van 5,6 miljoen euro in 2005 naar 5,5 miljoen dit jaar.

Meer informatie: [Aanvoergegevens REO](#)

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

 screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

 screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

 screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

 screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws

 screenreader.visit us on our bluesky page:
<https://bsky.app/profile/viltnieuwbsky.social>

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

[Privacy policy](#)

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by Who Owns The Zebra