

"Offensieve handelsstrategie nodig voor agrovoeding"

nieuws

Voor sommige landbouwgewassen moet Europa zijn handelsbescherming handhaven, maar het concept van 'Fort Europa' is volledig achterhaald. De EU heeft nood aan een offensieve strategie voor de promotie en export van zijn voedingsproducten. Dat heeft eurocommissaris Mariann Fischer Boel maandag gezegd tijdens een conferentie in Brussel. Daarbij pleit ze onder meer voor een nauwere samenwerking tussen de sector en de beleidsverantwoordelijken.

🕒 25 JUNI 2007 – LAATST BIJGEWERKT OM 4 APRIL 2020 14:38

□ Voor sommige landbouwgewassen moet Europa zijn handelsbescherming handhaven, maar het concept van 'Fort Europa' is volledig achterhaald. De EU heeft nood aan een offensieve strategie voor de promotie en export van zijn voedingsproducten. Dat heeft eurocommissaris **Mariann Fischer Boel** maandag gezegd tijdens een conferentie in Brussel. Daarbij pleit ze onder meer voor een nauwere samenwerking tussen de sector en de beleidsverantwoordelijken.

De Europese Unie heeft voor landbouw- en voedingsproducten altijd een belangrijke handelsrol vertolkt. Zo importeert de EU meer landbouwproducten uit ontwikkelingslanden dan de VS, Japan, Canada, Australië en Nieuw-Zeeland samen. Pas sinds vorig jaar is de Unie overigens een netto-exporteur geworden in de branche van de agrovoeding. De jongste jaren bedroeg de productiewaarde van het uitgevoerde volume tussen 50 en 60 miljard euro.

"Niemand zegt dat we onze invoertarieven met een voorhamer moeten neerhalen. Maar we moeten wel offensiever leren redeneren: in plaats van niet te willen verliezen, moeten we proberen te winnen", zegt Fischer Boel. Ze haalt vier argumenten aan waarom de EU zijn agrarische handelsstrategie moet bijsturen. "De invoertarieven zullen in de toekomst sowieso dalen, er dienen zich wereldwijd nieuwe exportkansen aan, er zijn nog een pak handelsobstakels die moeten weggewerkt worden om die kansen te kunnen grijpen en, tot slot, de concurrentie zit niet stil. "De VS sluiten overal ter wereld bilaterale handelsakkoorden. We gaan een hoge prijs betalen indien we achterblijven".

Tegen eind dit jaar wil de EU een handelsakkoord sluiten met Zuid-Korea, volgend jaar komt India aan de beurt. In dat land groeit de middenklasse jaarlijks met 35 miljoen mensen, die willen

experimenteren met kwaliteitsvoeding. "Het is absoluut noodzakelijk dat de sector van de agrovoeding mee de forcing voert. Er valt zoveel bij te winnen, maar er is ook nog verschrikkelijk veel werk voor de boeg", aldus Fischer Boel. Ze dringt aan op een betere samenwerking tussen de zakenwereld en de politiek. "We moeten geen tijd en energie steken in tariefdalings in derde landen indien geen enkel Europees bedrijf er gebruik wil van maken", luidt het.

De Deense eurocommissaris wil verder ook dat de promotieacties en handelsbesprekingen beter op elkaar afgestemd worden. En de lidstaten moeten beter leren gebruik maken van de Europese instellingen. "Het dossier van de vleesexport naar Rusland heeft nog maar eens het belang daarvan aangetoond. Sommige lidstaten probeerden voor zichzelf een oplossing op korte termijn uit te werken, maar op lange termijn zouden de gevolgen groot geweest zijn indien er geen sprake was van Europese frontvorming".

Fischer Boel waarschuwt tot slot de handelspartners in de Wereldhandelsorganisatie. "Diegenen die denken dat een mislukking op dit ogenblik slechts een vertraging van de besprekingen zal veroorzaken van twee à drie jaar zouden zich lelijk kunnen vergissen. En in bilaterale overeenkomsten zal de EU nooit zover kunnen gaan als bij de multilaterale onderhandelingen", klinkt het.(KS)

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws

screenreader.visit us on our bluesky page: <https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social>

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by [Who Owns The Zebra](#)