

ABS onderzoekt aanbodbeheersing in aardappelteelt

nieuws

Na een aantal moeilijke jaren hebben de telers van de United Potato Growers of America (UPGA) hun areaal bewust ingekrompen met tien procent. "Met harde cijfers kunnen de Amerikaanse boeren vandaag aantonen dat voor iedere procent dat het aanbod daalde de prijs met zes procent toenam", zegt ABS-secretaris Guy Depraetere, die samen met enkele Nederlandse collega's van de akkerbouworganisatie NAV een bezoek bracht aan aardappelboeren in de VS. Het ABS onderzoekt of een gelijkaardig systeem van aanbodbeheersing ook bij ons kan werken.

🕒 12 FEBRUARI 2008 – LAATST BIJGEWERKT OM 4 APRIL 2020 14:41

Na een aantal moeilijke jaren hebben de telers van de United Potato Growers of America (UPGA) hun areaal bewust ingekrompen met tien procent. "Met harde cijfers kunnen de Amerikaanse boeren vandaag aantonen dat voor iedere procent dat het aanbod daalde de prijs met zes procent toenam", zegt ABS-secretaris Guy Depraetere, die samen met enkele Nederlandse collega's van de akkerbouworganisatie NAV een bezoek bracht aan aardappelboeren in de VS. Het ABS onderzoekt of het systeem ook bij ons kan werken.

Albert Wada teelt meer dan 4.000 hectare aardappelen in de noordwestelijke staat Idaho. "Een indrukwekkend bedrijf met een eigen pakstation, eigen vrachtwagens, zelfs eigen treinwagons en een spoorlijn naast het bedrijf", zegt Depraetere. Maar enkele jaren geleden dreigde de boer financieel kopje onder te gaan. Daarop zijn de lokale telers gaan nadenken hoe ze de zaken anders konden aanpakken, en ze kozen uiteindelijk voor een technisch goed uitgebouwd systeem van aanbodbeheersing. "De schaalgrootte en de structuur van de aardappelsector zijn in de VS heel verschillend van de Europese realiteit", stelt Depraetere vast. "Maar het principe van aanbodmanagement op basis van marktinformatie is aan beide zijden van de oceaan uiterst relevant". De ABS-secretaris benadrukt dat het niet de bedoeling is van de

Amerikaanse boeren om kunstmatige schaarste te creëren. "Dat zou immers leiden tot het verlies van marktaandeel en dat is niet in het belang van de telers".

Volgens Depraetere willen de boeren van de UPGA enkel een stabiele markt nastreven waarbij vraag en aanbod op elkaar zijn afgestemd, met een stabiele producentenprijs die op het niveau ligt van de productiekost aangevuld met een ondernemers- en risicomarge. "Stabiele prijzen zijn ook in het voordeel van de kopers. Zij kunnen immers beschikken over een gegarandeerd volume tegen redelijke prijzen. Bovendien zijn zij niet bang voor wat duurdere aardappelen, maar wel voor aardappelen die ze duurder gekocht hebben dan hun concurrent".

Het ABS gaat nu onderzoeken of het systeem van de UPGA ook in Vlaanderen kan aanslaan. De Nederlandse boeren van de NAV doen hetzelfde voor heel Noordwest-Europa. "De Amerikaanse boeren zijn alvast bereid om hun knowhow ter beschikking te stellen van initiatieven die in Europa zouden ontwikkeld worden", besluit Depraetere. (KS)

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17
1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

 screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

 screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

 screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

 screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws

 screenreader.visit us on our bluesky page:
<https://bsky.app/profile/viltnieuwbsky.social>

[Copyright](#)

[Cookie Policy](#)

[Cookie instellingen aanpassen](#)

Webdesign by [Who Owns The Zebra](#)