

ABS: "Liever geen contract dan slecht contract"

nieuws

In deze periode van het jaar kijken aardappeltelers reikhalzend uit naar de nieuwe contractprijzen van de aardappelhandel. Naar verwachting zullen die een stuk hoger liggen dan het voorbije jaar. Het ABS is echter verbolgen omdat veel telers onder druk zouden gezet worden om tegen hun zin contracten te ondertekenen. Drukkingsmiddel is het schaarse pootgoed dat voor vroege aardappelen beschikbaar is op de vrije markt, zo staat te lezen in het ledenblad van ABS.

🕒 28 JANUARI 2007 – LAATST BIJGEWERKT OM 4 APRIL 2020 14:36

□
In deze periode van het jaar kijken aardappeltelers reikhalzend uit naar de nieuwe contractprijzen van de aardappelhandel. Naar verwachting zullen die een stuk hoger liggen dan het voorbije jaar. Het ABS is echter verbolgen omdat veel telers onder druk zouden gezet worden om tegen hun zin contracten te ondertekenen. Drukkingsmiddel is het schaarse pootgoed dat voor vroege aardappelen beschikbaar is op de vrije markt, zo staat te lezen in het ledenblad van ABS.

De vakorganisatie vraagt zich af wat momenteel het nut is van een prijsgarantie via een contract aangezien het "als een paal boven water staat dat de prijs van vroege aardappelen in juli zeer hoog zal zijn". Volgens het ABS eigenen de afnemers zich bovendien het recht toe om leveringen van contracttelers willekeurig enkele weken op te schuiven waardoor de boeren geen optimale prijs vangen voor hun producten. De schaarste aan pootgoed doet het ABS besluiten dat "de grote spelers in het aardappelgebeuren machtsspelletjes spelen, waarbij de boeren en vaak ook handelaars de speelbal zijn".

Het ABS waarschuwt de landbouwers andermaal om extra waakzaam te zijn bij de ondertekening van een contract. Hoog ingeschatte kg-contracten zijn uit den boze en schrap clausules die de mogelijkheid van overmacht uitsluiten, zo luidt het. Om zijn leden te helpen, publiceert het ABS volgende week een modelcontract. "Elke firma mag zijn specificaties in een contract behouden, maar een aantal elementaire afspraken moeten erin vervat zijn", stelt voorzitter Adriaens.

Het ABS vraagt zich tot slot af wanneer de aardappelbusiness "eindelijk een opgekuist imago zal nastreven door elke zakenpartner te respecteren". De boeren leggen op technisch vlak steeds meer professionalisme aan de dag, maar op commercieel vlak kan het nog beter: nog te weinig

landbouwers maken vooraf hun rekening en tekenen bijna blindelings contracten. "Als we op voorhand in ons broek doen, blijven we broekventjes", besluit Adriaens.

Poll: Levert de verwerkende industrie in het algemeen voldoende inspanningen om de telers faire contractprijzen aan te bieden?

Lees ook: Interview: Romain Cools: "Blij dat contractprijzen in de lift zitten"

VILT vzw

Bd Simon Bolivar 17

1000 Bruxelles

Contact

M • info@vilt.be

Volg ons op:

screenreader.visit us on our facebook page: <https://www.facebook.com/vilt.nieuws/>

screenreader.visit us on our linkedin page: <https://www.linkedin.com/company/vilt-vzw/>

screenreader.visit us on our instagram page: <https://www.instagram.com/vilt.nieuws>

screenreader.visit us on our x page: https://x.com/vilt_nieuws

screenreader.visit us on our bluesky page: <https://bsky.app/profile/viltnieuws.bsky.social>

© 2026 VILT vzw, all rights reserved |

Privacy policy

Copyright

Cookie Policy

Cookie instellingen aanpassen

Webdesign by Who Owns The Zebra